



Благодарность

«Инвестиционный путеводитель Узбекистана» является полезным ресурсом для потенциальных инвесторов, заинтересованных в Узбекистане. Данное издание содержит исчерпывающую информацию о ключевых экономических и деловых условиях страны, инвестиционных процессах, налогах, а также бухгалтерских, юридических и трудовых аспектах. Целью настоящего издания является содействие в выявлении неосвоенных отраслевых возможностей для создания успешного бизнеса в Узбекистане.

Данное издание подготовлено Министерством инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан при технической и финансовой поддержке Японского агентства международного сотрудничества (JICA). Компания «Pricewaterhouse Coopers» (PwC) была отобрана в качестве технического консультанта при разработке данного издания. Торговопромышленная палата Республики Узбекистан и ряд государственных и негосударственных организаций внесли свой вклад в разработку настоящего издания, предоставив ценные отзывы и рецензии на данный инвестиционный путеводитель.

Правовая оговорка

Все данные, включенные в настоящее издание, взяты из официальных и общедоступных источников и носят исключительно информационный характер. Более того, они могут не соответствовать последним изменениям в законодательстве и статистических данных. Точки зрения, изложенные в данном издании, принадлежат автору и не обязательно отражают точку зрения JICA или PwC. Перед принятием конкретных инвестиционных решений рекомендуется ознакомиться с наиболее актуальными законами, нормативными актами и правовыми решениями страны, а также получить соответствующую профессиональную консультацию.

Опубликовано:

Министерством инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан ул. Ислама Каримова 1, Ташкент, 100029, Узбекистан Август 2022 года

Авторское право:

© Министерство инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан Все права защищены







Содержание



| - | DC | э п | | ш | 40 |
|----------------|----|-----|----|---|----|
| $\mathbf{\nu}$ | D | - | ·C | п | ие |

| | осударственные учреждения, | |
|------|---|-----|
| C | одействующие инвестициям | 02 |
| Α | ббревиатура | 03 |
| | | |
| | трановой обзор | |
| | . Почему нужно инвестировать в Узбекистан | |
| | . Общие сведения по стране и транспортная логистика | |
| | . Ход реализации реформ | |
| | . Макроэкономический рост и стабильность | |
| | . Человеческий капитал | |
| | . Международная торговля | 13 |
| 1.7 | . Свободные экономические зоны | 1 5 |
| | и стоимость ведения бизнеса | 13 |
| 2. C | Этрасли экономики Узбекистана | |
| | . Сельское хозяйство | |
| | . Нефтегазовая отрасль | |
| 2.3 | . Энергетика | 18 |
| 2.4 | . Промышленность: | |
| | 2.4.1. Пищевая отрасль | 19 |
| | 2.4.2. Текстильная, кожевенная и шелковая отрасли | 20 |
| | 2.4.3. Химическая отрасль | 21 |
| | 2.4.4. Фармацевтическая отрасль | 22 |
| | 2.4.5. Производство строительных материалов | 23 |
| 2.5 | . ИКТ | 24 |
| 2.6 | . Финансы | 25 |
| 2.7 | . Образование | 26 |
| 2.8 | . Здравоохранение | 27 |
| 3. У | чреждение и управление компанией | |
| | . Учреждение компании | 30 |
| | . Государственно-частное партнерство | |
| | . Приватизация | |
| | | |
| | Іалоги, таможенные пошлины и бухгалтерский учёт | |
| | . Налоговый режим | |
| | . Таможенное регулирование | |
| | . Налоговые и таможенные льготы | |
| 4.4 | . Требования к бухгалтерскому учёту и аудиту | 42 |
| 5. □ | равовые вопросы | |
| 5.1 | . Инвестиционное законодательство | 44 |
| 5.2 | . Право интеллектуальной собственности | 45 |
| 5.3 | . Разрешение споров | 46 |
| 6. T | рудовые отношения и человеческие ресурсы | |
| | рудовые отношения и человеческие ресурсы | 48 |
| | | |
| Прил | ожения | 50 |

Государственные учреждения, содействующие инвестициям

Правительство Узбекистана поощряет инвестиции как перспективное и привлекательное направление и оказывает содействие инвесторам посредством коллективной межправительственной координации и партнерства с различными заинтересованными сторонами.

МИВТ является уполномоченным государственным органом, ответственным за реализацию единой государственной инвестиционной и внешнеторговой политики, в то время как АПИИ предоставляет иностранным инвесторам всестороннюю поддержку в качестве первого

контактного органа. Министерства в Узбекистане помогают инвесторам в реализации отраслевых проектов и проектов государственночастного партнерства (ГЧП), выступая в качестве государственных партнеров.

Помимо правительства, ТПП представляет частный сектор Узбекистана в сфере инвестиций и торговли, отстаивая законные права и интересы своих членов. В стране действует более 60 отраслевых ассоциаций, которые помогают своим членам на всех этапах создания и ведения бизнеса.

Министерство инвестиций и внешней торговли (МИВТ)

МИВТ ответственно за проведение единой политики, координацию деятельности государственных органов и других организаций, поощрение инвестиций и торговли в Узбекистане.

24 министерства, отвечающие за различные вопросы по отраслям и мерам политики

Агентство по привлечению иностранных инвестиций при МИВТ (АПИИ)

АПИИ поощряет инвестиционную привлекательность Узбекистана, предоставляя информацию и основные услуги инвесторам в качестве первого контактного органа. По всем вопросам обращайтесь на его веб-сайт.

Посольства и консульства Республики Узбекистан в зарубежных странах

Торгово-промышленная палата (ТПП)

ТПП оказывает помощь субъектам предпринимательства и своим членам, как некоммерческая организация, с целью укрепления связей в сообществе, привлечения инвестиций и поддержки взаимодействия с государственными органами.

Более 60 отраслевые ассоциации

Аббревиатура

| Аббревиатура | Описание |
|----------------------|---|
| БРВ | Базовая расчетная величина |
| ЦБ РУ₃ | Центральный банк Республики Узбекистан |
| тпп | Торгово-промышленная палата Узбекистана |
| СНГ | Содружество Независимых Государств |
| НП | Налог на прибыль |
| ЦГУ | Центр государственных услуг |
| ЕБРР | Европейский банк реконструкции и развития |
| ЕИБ | Европейский инвестиционный банк |
| ПЗС | Гроектирование, закупка, строительство («под ключ») |
| Е-виза | Рабочая въездная виза |
| ПИИ | Прямые иностранные инвестиции |
| СЭ3 | Свободные экономические зоны |
| ГАТТ | Генеральное соглашение по тарифам и торговле |
| ВВП | Валовой внутренний продукт |
| GMP | Надлежащая производственная практика |
| GSP | Всеобщая схема преференций |
| МЦУИС | Международный центр по урегулированию инвестиционных споров |
| ИКТ | Информационно-коммуникационные технологии |
| МФИ | Международные финансовые институты |
| МСФО | Международные стандарты финансовой отчетности |
| МВФ | Международный валютный фонд |
| ИС | Интеллектуальная собственность |
| Агентство ИС | Агентство по интеллектуальной собственности при Министерстве юстиций Республики Узбекистан |
| IPO | Первичное публичное размещение акций |
| КМГС | Комиссия по международной гражданской службе |
| AO | Акционерное общество |
| Закон об инвестициях | Закон Республики Узбекистан «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» |
| 000 | Общество с ограниченной ответственностью |
| МЗТО | Министерство занятости и трудовых отношений Республики Узбекистан |
| МИВТ | Министерство инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан |
| НСБУ | Национальные стандарты бухгалтерского учёта |
| ПП | Постоянное представительство |
| ГЧП | Государственно-частное партнерство |
| Агентство ГЧП | Агентство по развитию государственно-частного партнерства при Министерстве финансов Республики Узбекистан |
| Закон о ГЧП | Закон Республики Узбекистан «О государственно-частном партнерстве» |
| Закон о приватизации | Закон Республики Узбекистан «О разгосударствлении и приватизации» |
| СРП | Соглашение о разделе продукции |
| Госкомстат | Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике |
| ГП | Государственное предприятие |
| SPO | Вторичное публичное размещение акций |
| ТМАЦ | Ташкентский международный арбитражный центр |
| долл. | Доллар США |
| АУГА | Агентство по управлению государственными активами Республики Узбекистан |
| | · · |





Страновой обзор



- 1.1. Почему нужно инвестировать в Узбекистан?
- 1.2. Общие сведения по стране и транспортная логистика
- 1.3. Ход реализации реформ
- 1.4. Макроэкономический рост и стабильность
- 1.5. Человеческий капитал
- 1.6. Международная торговля
- 1.7. Свободные экономические зоны и стоимость ведения бизнеса

1.1 Почему нужно инвестировать в Узбекистан?



Узбекистан расположен на древнем Шелковом пути, занимая стратегическое положение на перекрестке между Европой и Азией. Экономика Узбекистана является одной из самых динамично развивающихся в Центральной Азии: несмотря на пандемию «COVID-19», ВВП страны вырос на 1,9% в 2020 году с последующим быстрым восстановлением до 7,4% в 2021 году, согласно данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике (Госкомстат). Узбекистан, население которого насчитывает 35 млн. человек, представляет собой большой рынок для различных товаров и услуг, а также предоставляет возможность для выхода к рынкам Содружества Независимых Государств (СН Γ^1) и соседних стран.

С момента избрания Шавката Миромоновича Мирзиёева Президентом Республики Узбекис-

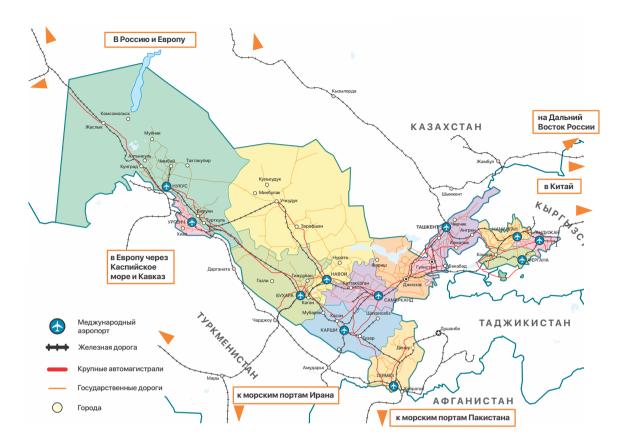
тан в 2016 году в стране осуществляются широкомасштабные политические и экономические реформы, которые привели к созданию более открытой, рыночно-ориентированной экономики и более благоприятного инвестиционного климата на фоне мер по приватизации крупных государственных предприятий.

Узбекистан располагает богатыми запасами природного газа, золота, урана, серебра, меди и многих других полезных ископаемых. Это дает множество возможностей для инвестиций и обеспечивает макроэкономическую стабильность страны. Страна обладает молодой и квалифицированной рабочей силой и предлагает различные налоговые и таможенные льготы, а также условия для экономически эффективных инвестиций и торговли.

¹ Содружество Независимых Государств (СНГ) - межгосударственная региональная организация, объединяющая 11 независимых государств, образовавшихся после распада Советского Союза в 1991 году, в состав которой входят 9 государств-членов: Армения, Азербайджан, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан и Узбекистан, а также 2 ассоциированных члена: Украина и Туркменистан.

1.2 Общие сведения по стране и транспортная логистика

| Официальное название | Религия | | |
|---|---|--|--|
| Республика Узбекистан | Ислам - 88% (в основном сунниты); христианство - 9%; другие религии - 3% | | |
| Регион | География | | |
| Центральная Азия | Граничит со странами, не имеющими выхода к морю (50% пустыня, 20% горы) | | |
| Столица | Валюта | | |
| Ташкент | Узбекский сум (1 доллар США = 10837 сум, по состоянию на 01.01.2022 г.) | | |
| Население | Этнический состав | | |
| 35,3 млн. (по состоянию на 01.01.2022 г.) | Узбеки - 83,8%; таджики - 4,8%; казахи - 2,5%; русские - 2,3%; каракалпаки - 2,2%; татары - 1,5%; другие- 4,4% (2017 г.) | | |
| Площадь | Климат | | |
| 448900 км² | Резко континентальный; годовые осадки - 243 мм; температура - от 42 до 47 °C (высок.), от -11 до -2 °C (низк.) | | |
| Высота над уровнем моря | Система рек | | |
| Низшая точка: Сарыкамышское озеро - 5 м; высшая точка: пик Бештор - 4 299 м | Главные реки: Амударья, Сырдарья, Зарафшан, Сурхандарья и Чирчик | | |
| Уровень грамотности | Средняя продолжительность жизни | | |
| 100% (2019 г.) | 73,4 года (2020 г.) | | |
| Язык | Форма правления | | |
| Узбекский (государственный язык); русский (широко используется); английский (все чаще используется в крупных городах) | Узбекистан является президентской конституционной республикой, в которой президент является главой государства. Кабинет министров возглавляет премьерминистр. | | |



Железные и автомобильные дороги: По данным Госкомстат, общая протяженность железных дорог в Узбекистане в 2021 году составила 4732,8 км. Наибольший объем международных грузоперевозок приходится на железные дороги - 39,1 млн. тонн (79% от общего объема международных грузоперевозок). Высокоскоростные пассажирские поезда «Афросиёб» в основном курсируют по маршрутам Ташкент, Самарканд и Бухара, связывая Ташкент и Самарканд, примерно за два часа. Общая протяженность сети автомобильных дорог Узбекистана в 2021 году составила 184000 км. На автомобильные пере-возки международных грузов приходится 10,4 млн. тонн (21% от общего объема международных грузоперевозок).

Узбекистан связан с международными рынками по нескольким сухопутным маршрутам. Самым крупным маршрутом по объему грузоперевозок является Восточный маршрут, связывающий Узбекистан с морскими портами Дальнего Востока России (Владивосток) и Китая (Шанхай) через Казахстан. В настоящее время ведутся переговоры о строительстве железной дороги через Кыргызстан в Китай: железная дорога «Узбекистан-Кыргызстан-Китай», которая обеспечит более короткий путь в Китай, чем через

Казахстан. Северный и Западный маршруты связывают Узбекистан с Россией (Москва) и Европой через Каспийское море и Кавказ. Южный маршрут обеспечивает доступ к морским портам в Иране (Чабахар) через Туркменистан и в Пакистане (Карачи, Гвадар и Касим) через Афганистан по автомобильной дороге. В настоящее время готовится технико-экономическое обоснование Трансафганской железной дороги, соединяющей Узбекистан с крупными морскими портами Пакистана через Афганистан.

Аэропорты: В Узбекистане имеются 11 аэропортов, которые в 2021 году обслужили 5,4 млн. пассажиров и 82 тыс. тонн грузов (0,1% от общего объема международных грузоперевозок). «Международный аэропорт Ташкент» имени Ислама Каримова – крупнейший аэропорт страны, обслуживающий около 4,5 млн. пассажиров с пропускной способностью терминала 1200 пассажиров в час. «Международный аэропорт Самарканд», туристический хаб, является вторым по величине аэропортом с пропускной способностью терминала 400 пассажиров в час. В марте 2022 года открылся новый терминал, который, как ожидается, увеличит пропускную способность аэропорта до 1000 пассажиров в час.

1.3 Ход реализации реформ

Экономические реформы в Узбекистане ускорились с 2017 года, когда правительство приняло пятилетнюю программу развития – Стратегию действий на 2017-2021 годы. Данная стратегия была направлена на либерализацию экономики Узбекистана. В ней частный сектор был определен в качестве ключевой движущей силы экономического роста страны, а также поставлена цель стать страной с уровнем дохода выше среднего к 2030 году.

В рамках реализации Стратегии действий Правительством был инициирован ряд ключевых реформ, в том числе:

- Либерализация валютного рынка и унификация множественных обменных курсов;
- Изменения в налоговой и таможенной системе:
- Развитие государственно-частного партнерства;
- Реформы в финансовом и банковском секторах и приватизация государственных предприятий;
- Создание более конкурентоспособной среды в различных отраслях экономики;
- Укрепление взаимовыгодного сотрудничества с соседними странами.

Ключевые реформы (2017-2021 гг.)



Стратегия действий:



Определение политических, экономических и социальных ориентиров и приоритетов национальной стратегии развития

Судебные и правовые реформы:



Надежная защита прав и свобод граждан, повышение уровня доступности правосудия

Валютная либерализация:



Обеспечение свободной покупки и продажи иностранной валюты для финансирования текущих международных операций

Вовлечение гражданского общества:



Поощрение участия граждан в улучшении качества государственных услуг для юридических и физических лиц, повышение государственной подотчетности и усиление прозрачности

Либерализация цен:



Прекращение регулирования цен на основные продукты питания и коммунальные услуги, восстановление эффективной поставки продуктов первой нео бходим ости, отопления и электроэнергии

Судебная система:



Создание Верховного суда и Высшего судейского совета Узбекистана, а также хозяйственных судов для защиты законных интересов предпринимателей

Таможенные реформы:



Устранение искусственных ограничений во внешней торговле и существенное снижение пошлин на импорт почти 8000 товаров

Национальная стратегия устойчивого развития:



Разработка и реализация комплексных Национальных целей и задач в области устойчивого развития на период до 2030 года

Налоговые реформы:



Принятие нового налогового кодекса для существенного снижения налогового бремени на экономику

Разрешения на работу и визы:



Введение безвизового режима для граждан 76 стран, а также специальных виз для инвесторов

Право собственности на землю:



Приватизация земли для населения Узбекистана, а также жилищное строительство и обслуживание жилых домов

Государственно-частное партнерство:



Принятие закона о ГЧП и реализация проектов ГЧП

Цифровизация:



Реализация мер по широкому развитию цифровой экономики, включая внедрение современных информационнокоммуникационных технологий во всех
отраслях национальной экономики

Реформы финансового и банковского сектора:



Реализация широкого спектра мер по реформированию финансового и банковского секторов

Порядок лицензирования и выдачи разрешений:



. Отмена 70 из 266 лицензий и 34 из 140 разрешений

Рынки капитала:



Развитие рынков капитала в Уэбекистане и достижение ключевых показателей эффективности, таких как общая рыночная капитализация и акции в свободном обращении

Реформы государственных предприятий:



Разработка стратегии финансового оздоровления государственных предприятий, повышение операционной эффективности, а также внедрение современной системы корпоративного управления

Страна достигла заметного прогресса в структурных преобразованиях, улучшении инвестиционного климата и обеспечении более свободных, прозрачных и равных условий для предпринимателей. Благодаря сильной политической воле и решимости в проведении экономической либерализации за последние пять лет Узбекистан укрепляет свои позиции в международных рейтингах по инвестиционному климату и ведению бизнеса, несмотря на негативные последствия пандемии COVID-19.

В 2022 году Правительством была принята новая национальная стратегия развития - Стратегия развития нового Узбекистана на 2022-2026 годы. Данная стратегия предусматривает привлечение инвестиций в размере 120 млрд. долл. в ближайшие пять лет, в том числе иностранных инвестиций в размере 70 млрд. долл. с акцентом на электроэнергетику, транспорт, здравоохранение, образование, «зеленую» экономику, коммунальное хозяйство и управление водными ресурсами.

Среди других инициатив, связанных с инвестициями и бизнесом в рамках стратегии, можно выделить:

 Реформы в сельскохозяйственном секторе и землепользовании;

Показатели Узбекистана в различных международных рейтингах в 2016 и 2021 годах



Источник:

- 1. Всемирный банк (2016 и 2020 гг.)
- 2. Фонд «Наследие» (2016 и 2021 гг.)
- 3. ПРООН (2016 и 2021 гг.)
- 4. Всемирный банк (2016 и 2018 гг.)
- 5. ВОИС (2016 и 2022 гг.)
- 6. Йельский университет (2016 и 2020 гг.)
- Реформы в сфере образования и здравоохранения;
- Цифровизация экономики;
- Либерализация торгового режима и возможное вступление в региональные таможенные союзы и ВТО;
- Реализация масштабных программ приватизации и трансформация государственных предприятий.

1.4 Макроэкономический рост и стабильность

Узбекистан эффективно преодолел кризис COVID-19, став одной из немногих стран в мире, достигших положительного экономического роста в 2020 году. Правительством были приняты решительные меры политики по смягчению экономических последствий пандемии, включая увеличение расходов на здравоохранение и социальную помощь, а также финансовую поддержку частного сектора.

Прогноз экономического развития Узбекистана остается стабильным, поскольку правительством продолжается курс перехода страны к рыночно-ориентированной экономике, повышению эффективности использования ресурсов и созданию более конкурентоспособной и прозрачной бизнес-среды, стимулируемой ростом частного сектора.

Экономика Узбекистана сохраняет сильные фискальные и внешние

Темпы роста ВВП в Узбекистане, %



Источник: Госкомстат (2022 г.), МВФ (2022 г.)

Суверенные кредитные рейтинги (2022 г.)

S&P Global MOODY'S Fitch Ratings

BB- / Стабильный B1 / Позитивный BB- / Стабильный Источник: сайты соответствующих рейтинговых агентств

буферы: государственный долг менее 40% от ВВП и 35 млрд. долл. в золотовалютных резервах в 2021 году.

Ключевые макроэкономические показатели

| Показатели | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |
|--|---------|---------|---------|---------|
| ВВП на душу населения (в долл.) | 1 611.2 | 1 801.4 | 1 767.4 | 1 901.5 |
| ВВП, млрд. долл. | 52.62 | 59.91 | 59.93 | 65.50 |
| Сельское хозяйство, % | 30.0 | 26.9 | 27.1 | 26.9 |
| Промышленность, % | 25.3 | 28.1 | 27.5 | 27.8 |
| Строительство, % | 5.8 | 6.3 | 6.7 | 6.7 |
| Услуги, % | 38.9 | 38.7 | 38.7 | 38.5 |
| Инфляция (годовые средние потребительские цены), % | 14.3 | 15.2 | 11.1 | 10.0 |
| Основная ставка ЦБ, % | 16 | 16 | 14 | 14² |
| Золотовалютные резервы (включая золото), млрд. долл. | 26.5 | 27.7 | 33.0 | 34.8 |
| Государственный долг, % от ВВП | 19.7 | 28.4 | 37.6 | 36.8 |
| Сальдо текущего счета, % от ВВП | -6.8 | -5.6 | -5.0 | -7.0 |
| Приток ПИИ, млрд. долл. | 625 | 2 316 | 1 726 | N/A |
| Уровень безработицы, % | 9.3 | 9.0 | 10.5 | 9.6 |

Источники: ЦБ РУз (2021 г.), Госкомстат (2021 г.), МЗТО (2021 г.), МВФ (2021 г.), ЮНКТАД (2021 г.) и Всемирный банк (2021 г.)

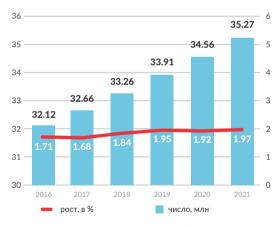
² ЦБ РУз повысил основную ставку до 16% с 09.06.2022 года, а с 22.07.2022 года – понизил до 15%.

1.5 Человеческий капитал

Узбекистан – самая густонаселенная страна в Центральной Азии. Население страны, составляющее в настоящее время 35 млн. человек, ежегодно увеличивается почти на 2%. Оно равномерно распределено по полу, в основном состоит из людей трудоспособного возраста или моложе, имеет высокие показатели окончания учебных заведений и грамотности.

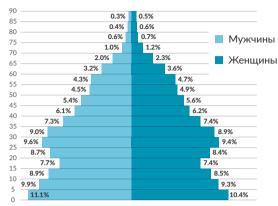
В результате масштабных государственных реформ в сфере образования в период с 2017 по 2020 год посещаемость в дошкольных учреждениях по всей стране выросла с 25% до почти 50%, а в высших учебных заведениях – с 9% до 25%. Уровень охвата начальным и средним образованием в Узбекистане в настоящее время составляет почти 100%. В настоящее время в стране насчитывается 126

Население и темпы его роста



Источник: Госкомстат (2021 г.)

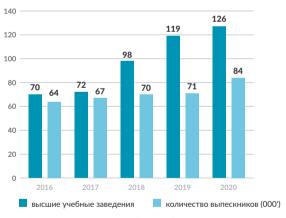
Пирамида народонаселения



Источник: Госкомстат (2021 г.)

высших учебных заведений, в том числе 93 государственных, 11 частных местных заведений и 22 иностранных университета и филиалов.

Количество высших учебных заведений и выпускников в Узбекистане



Источник: Госкомстат (2021 г.)

1.6 Международная торговля

С 2017 года Узбекистан добился значительных успехов в либерализации торгового режима и сокращении торговых и административных барьеров для импортеров и экспортеров. Страна открылась для международной торговли путем установления многогранных международных отношений, заключив соглашения о предоставлении торгово-экономического режима наибольшего благоприятствования с 47 странами и двусторонние инвестиционные соглашения с 48 странами.

В июле 2020 года Узбекистан возобновил переговоры о вступлении в ВТО, присоединение к которой позволит стране стать неотъемлемой частью мировой экономики и многосторонней торговой системы. В апреле

2021 года Узбекистан присоединился к Всеобщей системе преференций плюс (GSP+) Европейского союза, которая отменяет тарифы на более чем 6200 товарных позиций, экспортируемых в страны ЕС.

Ключевыми направлениями экспорта Узбекистана являются Китай, Россия, Турция и Казахстан. Основные статьи экспорта Узбекистана – золото, на долю которого приходится 25%, далее следуют услуги (15%), металлы (10%) и продукты питания (9%). Узбекистан главным образом импортирует оборудование (37%), химическую продукцию (17%) и продукты питания (11%). Китай и Россия продолжают лидировать по объему импорта на узбекском рынке, за ними следуют Казахстан и Южная Корея.









1.7 Свободные экономические зоны и стоимость ведения бизнеса

По состоянию на 1 июля 2022 года в Узбекистане насчитывалось 24 свободные экономические зоны (СЭЗ), предоставляющие экспортно-ориентированным предприятиям особые льготы и инфраструктуру. В период с 2008 по 2021 год в СЭЗ было реализовано 559 инвестиционных проектов, в результате которых было создано 46 833 рабочих мест и привлечено иностранных инвестиций на сумму 905,6 млн. долл.

В Узбекистане применяются конкурентоспособные и недорогие тарифы на коммунальные услуги предприятиям, а также выгодные ставки налога на прибыль (НП) и налога на добавленную стоимость (НДС). Инфраструктура страны находится в процессе крупномасштабной модернизации и расширения. Кроме того, Узбекистан располагает хорошо образованной рабочей силой с привлекательными условиями заработной платы и стоимостью рабочей силы.

Расположение свободных экономических зон (СЭЗ) на территории Узбекистана (2022 г.)



| Налоговые льготы для предприятий СЭЗ | | | | |
|--|--|--|--|--|
| Вид Продолжительность | | | | |
| • Налог на прибыль | 3 года для инвестиций от 3 млн. до 5 млн. долл. 5 лет для инвестиций от 5 до 15 млн. долл. 10 лет для инвестиций свыше 15 млн. долл. | | | |
| Налог на имущество Земельный налог | 3 года для инвестиций от 300 000 до 3 млн. долл. 5 лет для инвестиций от 3 до 5 млн. долл. 7 лет для инвестиций от 5 до 10 млн. долл. | | | |
| • Налог на пользо- вание водными ресурсами | • 10 лет для инвестиции от 10 млн. долл. | | | |

Стоимость ведения бизнеса

| Показатели | Узбекистан | В среднем по СНГ |
|-----------------------------------|------------|------------------|
| Электроэнергия, долл. за 1 кВт/ч | 0.03 | 0.049 |
| Вода, долл. за 1 м³ | 0.04 | 0.07 |
| Природный газ, долл. за 1 м³ | 0.04 | 0.198 |
| Среднемесячная зарплата, долл. | 266 | 428 |
| Налог на прибыль, % | 15 | 17.5 |
| Налог на добавленную стоимость, % | 15³ | 17 |
| Налог на доходы физических лиц, % | 12 | 12 |

Источник: Госкомстат (2021 г.), «СЕІС» (2021 г.)

³ Ставка налога на добавленную стоимость (НДС) составит 12% с 1 января 2023 года.



2

Отрасли экономики Узбекистана



- 2.1. Сельское хозяйство
- 2.2. Нефтегазовая отрасль
- 2.3. Энергетика
- 2.4. Промышленность
 - 2.4.1. Пищевая отрасль
 - 2.4.2. Текстильная, кожевенная и шелковая отрасли
 - 2.4.3. Химическая отрасль
 - 2.4.4. Фармацевтическая отрасль
 - 2.4.5. Производство строительных материалов
- 2.5. ИКТ
- 2.6. Финансы
- 2.7. Образование
- 2.8. Здравоохранение

2.1 Сельское хозяйство

Почему стоит инвестировать в сельскохозяйственную отрасль Узбекистана?

- Благоприятный климат для производства сельскохозяйственной продукции и наличие пахотных земель
- Растущий внутренний спрос и возможности для экспорта
- Отраслевые налоговые льготы и сельскохозяйственные СЭЗ

Кратко о сельскохозяйственной отрасли

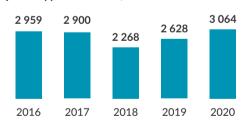
- Сельское хозяйство играет важную роль в экономике Узбекистана. По состоянию на 2020 год 49% населения страны проживает в сельской местности, где сельское хозяйство занимает центральное место в экономике и продовольственной безопасности. На долю отрасли приходится 26% ВВП, 10% доходов от экспорта и 25% общей занятости.
- Узбекистан обладает существенными земельными ресурсами сельскохозяйственного назначения. Общая площадь земель собираемого урожая страны в 2020 году превысила 4 млн. гектаров. По данным Госкомстат основными сельскохозяйственными культурами в стране являются пшеница (34,4%), хлопок (29,9%), фрукты (8,9%), кормовые культуры (7,1%), овощи (5,9%), виноград (3,2%), картофель (2,4%) и арбузы (1,4%), на другие культуры приходится 8,3% производства.
- Узбекистан является одним из основных поставщиков сельскохозяйственной продукции в Центральной Азии и СНГ, с растущим экспортом

- в Китай. Общий объем экспорта сельскохозяйственной продукции Узбекистана в 2020 году составил 1,5 млрд. долл. Основными статьями экспорта страны в данной отрасли были пшеничная мука (14,3%); фасоль (12,8%); абрикос, персик, вишня и слива (12,4%), а также виноград (12,4%).
- Правительством была принята Стратегия развития сельского хозяйства Республики Узбекистан на 2020-2030 гг. Главными целями стратегии являются либерализация сельскохозяйственной отрасли для внутреннего и внешнего рынков, а также внедрение устойчивой сельскохозяйственной экосистемы.
- В этой отрасли действуют различные налоговые льготы. Они включают в себя 0% налога на прибыль от продажи сельскохозяйственных культур, составляющую не менее 90% от общей прибыли предприятия, а также льготы, связанные с налогами на имущество, землю, воду, а также акциз. В настоящее время действует одна сельскохозяйственная СЭЗ в Бухаре.

Садоводство и животноводство,



Производство хлопка, в тыс. тонн



Источник: Госкомстат (2021 г.)

- Компания «Indorama Corporation» (Сингапур) в 2018 году основала дочернюю компанию ООО «Индорама Агро», которая является одним из крупнейших хлопководческих хозяйств в Узбекистане. Предприятие выращивает хлопок, пшеницу и другие сельскохозяйственные культуры. На сегодняшний день компания инвестировала в указанную отрасль около 200 млн. долл.
- Компания «Silverleafe International» (США) в 2018 году создала узбекско-американское совместное предприятие ООО «Silverleafe». Компания инвестировала 344 млн. долл. в создание современного сельскохозяйственного кластера в Джизакской области. Совместное предприятие специализируется на выращивании хлопкасырца, глубокой переработке сельскохозяйственного сырья и других видах деятельности.

2.2 Нефтегазовая отрасль

Почему стоит инвестировать в нефтегазовую отрасль Узбекистана?

- Крупные подтвержденные запасы газа
- Растущий спрос на нефтегазовую продукцию внутри страны и на региональном уровне
- Существенное государственное стимулирование для перехода к переработке нефтегазовой продукции

Кратко о нефтегазовой отрасли

- Нефтегазовая отрасль остается одной из ведущих отраслей промышленности Узбекистана. Данная отрасль обеспечивает значительные поступления в бюджет, экспортную выручку и рабочие места в Узбекистане, а также стимулирует развитие других отраслей. Государственное предприятие АО «Узбекнефтегаз» отвечает за добычу нефти и газа внутри страны. Большинство международных нефтегазовых компаний, работающих в стране, подписали соглашения о разделе продукции с государственной компанией.
- Узбекистан располагает богатыми запасами углеводородов. По состоянию на 1 января 2021 года подтвержденные запасы природного газа Узбекистана составили примерно 1 866,9 млрд. м³, занимая 19-е место в мире (примерно 1% от мировых запасов газа). АО «Узбекнефтегаз» принадлежит более половины внутренних запасов, в то время как компании «Лукойл»

Запасы природного газа по регионам (млрд. м³)



Источник: АО «Узбекнефтегаз» (2020 г.)

- (Россия) почти четверть. По данным компании «British Petroleum», по состоянию на 2021 год запасы нефти в Узбекистане составляли 600 млн. баррелей, что соответствует 46-му месту в мире.
- Узбекистан стремится переориентировать свою экономику с экспорта газа на экспорт переработанной продукции. Правительство планирует постепенно сократить экспорт природного газа и увеличить переработку газа в продукцию с высокой добавленной стоимостью. В 2021 году в Узбекистане был запущен первый завод по производству синтетического жидкого топлива (GTL) для переработки добываемого внутри страны газа в жидкие продукты с целью импортозамещения. Строительство завода GTL обошлось в 3,6 млрд. долл., и в нём производстводится 1,5 млн. тонн синтетического жидкого топлива, включая керосин, дизельное топливо, сжиженный углеводородный газ и нафту.

Запасы природного газа и объём добычи по компаниям

| Компания | Объём запасов (млрд. м³ (%)) | Объёмы производства (млрд. м³ (%)) |
|--|---------------------------------|--|
| AO «Узбекнефтегаз» | 934 (50%) | 34.1 (64.3%) |
| Лукойл (Россия) | 413.1 (22.1%) | 13.8 (25.7%) |
| Uz-Kor Gas Chemical (Корея) | 109.6 (5.9%) | 2.1 (3.9%) |
| Шуртанский газохимический комплекс | 108.6 (5.8%) | н/д |
| Epsilon Development Company (США) | 50.2 (2.7%) | 1.4 (2.5%) |

Источник: АО «Узбекнефтегаз» (2020 г.)

- Компания «Лукойл» (Россия) вышла на рынок Узбекистана в 2004 году, подписав соглашения о разделе продукции (СРП) с АО «Узбекнефтегаз», и с тех пор стала крупнейшим иностранным инвестором в стране. К настоящему времени компания инвестировала 8 млрд. долл. в рамках СРП. Занимается разведкой, добычей, а также переработкой природного газа и продуктов газопереработки в Узбекистане.
- Компания «Epsilon Development Company» (США) в 2019 году получила лицензии на разведку и разработку пяти инвестиционных блоков нефтегазовых месторождений в Узбекистане.

2.3 Энергетика

Почему стоит инвестировать в энергетическую отрасль Узбекистана?

- Растущий спрос на электроэнергию
- Продолжающееся преобразование структуры производства электроэнергии в пользу возобновляемых источников энергии (солнечной и ветряной)
- Продолжающаяся модернизация генерирующих, передающих и распределительных мощностей и сетей

Кратко об электроэнергетической отрасли

- В Узбекистане в 2020 2025 годах запланировано увеличение выработки электроэнергии в 1,5 раза. Чтобы удовлетворить растущий спрос на электроэнергию, правительство приступило к реализации комплексных программ по увеличению генерирующих мощностей и модернизации линий электропередачи и распределения электроэнергии. По оценкам, внутреннее производство электроэнергии увеличится с 66,5 трлн. Вт-ч в 2020 году до 91,8 трлн. Вт-ч к 2025 году.
- Газовые электростанции по-прежнему составляют основу энергобаланса страны. Исходя из больших запасов газа в Узбекистане, в 2021 году на долю тепловых электростанций приходилось 86% от общего объема производства энергии, а на долю гидроэнергетики 13%.
- Узбекистан планирует перейти на более чистую структуру генерации электроэнергии. Министерство энергетики Республики Узбекистан

Производство и потребление электроэнергии, в ТВтч



Источник: Госкомстат (2022 г.)

- опубликовало концепцию обеспечения электрической энергией на 2020-2030 годы, предусматривающей значительные изменения в структуре производства электроэнергии в стране. Ожидается, что доля природного газа и угля в ней снизится с 86% до 68%, в то время как доля возобновляемых источников энергии (солнечной и ветряной) вырастет до 25% к 2025 году.
- Инвестиционные возможности в области производства, передачи и распределения электроэнергии огромны. За последние годы Министерство энергетики подписало 16 соглашений о покупке электроэнергии (РРА) с различными частными производителями энергии для реконструкции и строительства солнечных, ветряных и тепловых электростанций. Правительство намерено увеличить мощность солнечных установок практически с нуля в 2020 году до 2,5 ГВт к 2025 году, а мощность ветряных установок до 2 ГВт.

Будущая структура генерирующих мощностей, в ГВт



Источник: Министерство энергетики Республики Узбекистан (2022 г.)

- Компания «ACWA Power» (Саудовская Аравия) в настоящее время реализует три проекта в Узбекистане: два в области возобновляемой энергетики (ветряной) мощностью 1 100 МВт и один проект по строительству тепловой электростанции мощностью 1 500 МВт. Их общая проектная стоимость составляет 2,6 млрд, долл.
- Компания «Total Eren» (Франция) осуществляет проект по строительству солнечной электростанции мощностью 100 МВт в Самаркандской области. Для реализации этого проекта компания привлекла заемное финансирование от ЕИБ, ЕБРР и «Proparco» на общую сумму около 90 млн. евро.

2.4.1 Пищевая отрасль

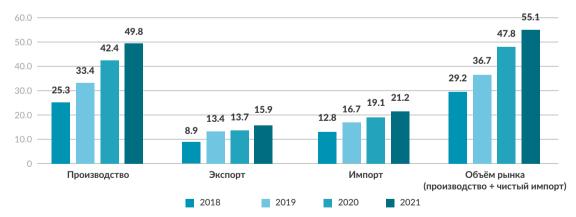
Почему стоит инвестировать в пищевую отрасль Узбекистана?

- Динамично развивающаяся отрасль агропромышленных товаров
- Большой растущий внутренний рынок и доступ к соседним рынкам
- Рост предпочтений потребителей в пользу качественных и брендовых продуктов

Кратко о пишевой отрасли

- Ожидается, что пищевая отрасль будет одной из самых быстрорастущих отраслей в Узбекистане. Рост данной отрасли обусловлен обилием сельскохозяйственной продукции (фрукты, овощи, скот), которая используется для производства продуктов питания. Она выигрывает от растущего внутреннего рынка с меняющимися потребительскими предпочтениями в пользу качества и брендированной продукции, а также от близости и доступа к крупным рынкам России и Китая.
- Правительство стремится увеличить производство и экспорт продуктов питания с высокой добавленной стоимостью. По данным Госкомстат, Узбекистан ежегодно перерабатывает внутри страны только 15% фруктов и овощей и 16% мяса и молока от местных фермеров. Более того, 30% продукции отечественного плодо-
- овощного сырья теряется из-за недостаточности мощностей по хранению и переработке. В этой связи всячески приветствуются инвестиции в производство и экспорт продовольственных товаров с более высокой добавленной стоимостью в стране.
- Узбекистан имеет сравнительное преимущество в производстве продовольственных товаров в регионе, в частности фруктов и овощей. Имеются различные возможности для производства безалкогольных напитков и фруктовых соков, консервированных и замороженных продуктов, а также переработки фруктов, овощей, мяса и молока, создания центров торговой логистики и хранения. Кроме того, растет спрос на такие упаковочные материалы, как картон, бумага, алюминиевая фольга и стрейч-пленка.

Объём рынка, в трлн. сум, по данным Госкомстата (2021 г.)



- **Компания «Lactalis» (Франция)** в 2019 году приобрела два завода компании «Nestlé Uzbekistan» в Наманганской области по производству молочной продукции и минеральной воды.
- **OOO** «**Samfruit**» один из крупнейших в Узбекистане оптовых производителей сушеных фруктов, овощей и трав. Образовано в 2002 году как узбекско-швейцарское совместное предприятие, основным владельцем которого является компания «New Product International» (Швейцария).

2.4.2 Текстильная, кожевенная и шёлковая отрасли

Почему стоит инвестировать в текстильную отрасль Узбекистана?

- Большая сырьевая база для производства (хлопковое волокно, кожа, шёлк)
- Расширяющийся рынок для производства экспортной текстильной продукции с добавленной стоимостью

Кратко о текстильной отрасли

- Узбекистан переходит к производству продукции с высокой добавленной стоимостью в текстильной отрасли. Данная отрасль экономики Узбекистана в основном состоит из переработки хлопкового волокна, кожи и шёлка в полуфабрикаты и готовую продукцию. Страна увеличила долю готовой продукции с добавленной стоимостью, такой как трикотаж, готовая одежда и обувь, примерно до половины всего экспорта текстиля.
- Хлопчатобумажные изделия: Более 7 000 предприятий в Узбекистане занимаются переработкой хлопка в сырьё, в частности пряжи с дальнейшим производством тканей и одежды. Продукция с добавленной стоимостью, такая как ткань, трикотаж и одежда, заменила сырье в качестве основной статьи экспорта текстиля Узбекистана. Россия, Китай и Турция являются основными импортерами узбекского текстиля. Иностранные инвесторы привнесли передовой опыт и технологии в производство текстиля и одежды в Узбекистане.
- Изделия из кожи: Узбекистан обладает значительным количеством качественной кожи, наряду с относительно недорогой рабочей силой. Сюда входит производство необработанной кожи и изделий из кожи, включая обувь. По данным ассоциации «Узчармсаноат», в 2019-2021 годах значительно увеличились объемы производства (кожи на 32% и обуви в пять раз), а также экспорта, в частности, на основные рынки Китая, Турции, России, Казахстана и Кыргызстана.
- Изделия из шелка: По данным Международной комиссии по шелководству, Узбекистан занимает третье место в мире по производству и экспорту шелка-сырца после Китая и Индии. В 2021 году Узбекистан экспортировал шелк и изделия из него на сумму 87,5 млн долл. в 17 стран. Основными направлениями экспорта являются Китай, Таджикистан, Иран, Вьетнам, Индия, Корея и ОАЭ.

Объём рынка, в трлн. сум, по данным Госкомстата (2021 г.)



- Компания «Indorama Corporation» (Сингапур) открыла совместное предприятие «Indorama Kokand Textile» в 2011 году через свою индонезийскую дочернюю компанию. Предприятие специализируется на производстве хлопчатобумажной пряжи.
- Компания «Tarmak Group» (Турция) открыла хлопчатобумажный комбинат в Ташкенте OOO «Osborn Textile» в 2011 году. Предприятие специализируется на производстве пряжи и хлопчатобумажных тканей, а также трикотажных полотен и махровых тканей.

2.4.3 Химическая отрасль

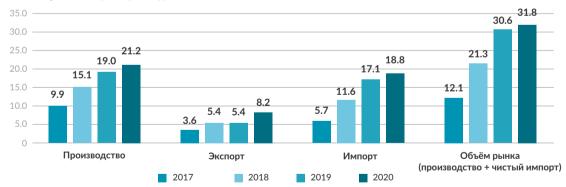
Почему стоит инвестировать в химическую отрасль Узбекистана?

- Растуший рынок агрохимической продукции
- Изобилие сырья для производства химической продукции (природный газ, известняк, фосфаты и т.д.)
- Большие возможности для экспорта в соседние страны

Кратко о химической отрасли

- Производство химической продукции в Узбекистане значительно выросло. Химическая промышленность Узбекистана в основном снабжает фермеров удобрениями и другими химикатами. Она производит все три вида удобрений (N-азотные, P-фосфорные и К-калийные), а также метанол и каустическую соду. В период с 2017 по 2020 год отрасль удвоила выпуск продукции в пересчете на национальную валюту.
- Узбекистан обладает богатой сырьевой базой для химической промышленности. Правительство страны намерено привлечь инвестиции для наращивания мощностей по переработке имеющегося в Узбекистане сырья в продукцию с высокой добавленной стоимостью. Одним из наиболее перспективных направлений является нефтехимическая промышленность с глубокой переработкой природного газа. Правительство
- планирует привлечь 9 млрд долл. и реализовать 50 проектов в этой сфере к 2025 году, в том числе 15 проектов по неорганической химии, 23 по органической и 12 по производству полимеров.
- Имеются большие инвестиционные возможности для производства химической продукции, как удобрений, так и нетуковой продукции. Производство удобрений (азотных, фосфорных, калийных) и прочих химикатов (пластмасса, резина, моющие средства), может быть трансформировано в производство неорганических продуктов, таких как полиакрилонитрил (ПАН), акрило-нитрил-бутадиен-стирол (АБС) пластмасс, а также различных химических продуктов, таких как полистирол, реагенты, катализаторы и добавки для металлургической, нефтегазовой и текстильной промышленностей.

Объём рынка, в трлн. сум, по данным Госкомстата (2021)



- Компания «Maxam Corp S.A.U» (Испания) приобрела 49% акций государственной компании ОАО «Электр-кимёсаноат» за 22 млн. долл. в 2007 году, переименовав компанию в АО «Maxam-Chirchiq». Предприятие специализируется в производстве более 40 видов минеральных удобрений и химической продукции.
- **Компания «NCV International» (ОАЭ)** приобрела долю в размере 51% в СП ООО «Кунградский содовый завод» в 2020 году за 25 млн. долл. Завод является единственным производителем кальцинированной соды в Центральной Азии.

2.4.4 Фармацевтическая отрасль

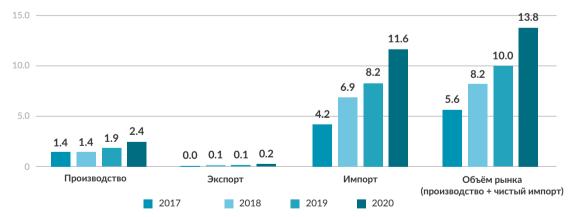
Почему стоит инвестировать в фармацевтическую отрасль Узбекистана?

- Обширный внутренний рынок и возможности для импортозамещения фармацевтической продукции
- Значительные льготы для резидентов СЭЗ

Кратко о фармацевтической отрасли

- Фармацевтическая отрасль Узбекистана является одним из крупнейших и наиболее быстрорастущих рынков в СНГ. Отрасль включает в себя разработку, производство и сбыт фармацевтического сырья для лекарственных препаратов. В 2020 году его стоимость составила 1,3 млрд. долл., что сделало Узбекистан третьим по величине фармацевтическим рынком в СНГ (после России и Украины) и одним из самых быстрорастущих рынков региона.
- Узбекистан во многом зависит от импортных лекарств. В настоящее время отечественное производство покрывает менее 20% внутренних потребностей в фармацевтической продукции. В целях устранения этого дефицита правительством была принята «Концепция развития фармацевтической отрасли в 2020-2024 гг.» Концепция предусматривает внедрение
- надлежащей производственной практики (GMP) и надлежащей практики надзора (GVP), среди прочих мер, для повышения качества фармацевтической продукции. Эти цели требуют привлечения международного опыта и партнерства с иностранными инвесторами.
- Создано шесть свободных экономических зон, специализирующихся на выпуске фармацевтической продукции. Помимо обычных налоговых и таможенных льгот, резиденты фармацевтических СЭЗ пользуются преимуществами при использовании земельных участков для выращивания лекарственных трав и более низкими тарифами за сбор дикорастущих растений, используемых в фармацевтическом производстве (расположение фармацевтических СЭЗ см. в разделе 1.7).

Объём рынка, в трлн. сум, по данным Госкомстата (2021)



- **Компания** «**Nobel Pharmaceuticals**» **(Турция)** работает в Узбекистане с 2002 года и располагает в Узбекистане одним из трех крупнейших фармацевтических производств компании в мире.
- **Компания «Samarkand England Eco-Medical»** совместное предприятие «Helbron System» (Великобритания) и «Восторг Элита Люкс» (Узбекистан), созданное в 2015 году. Предприятие производит в Самарканде инфузионные растворы, таблетки и капсулы.

2.4.5 Производство строительных материалов

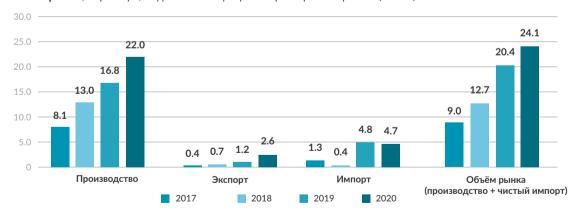
Почему стоит инвестировать в отрасль строительных материалов Узбекистана?

- Рост объемов строительства на внутреннем и региональном рынках в последние годы
- Наличие богатых природных ресурсов известняка, необходимого для производства строительных материалов

Кратко об отрасли строительных материалов

- Производство цемента занимает наибольшую долю в отрасли благодаря обилию известняка. По данным Ассоциации «Узпромстройматериалы», производство строительных материалов можно распределить следующим образом: цемент (86,3%), специальные строительные материалы (12,0%), нерудные материалы (0,8%), стеновые материалы (0,5%) и прочие материалы (0,4%). В Узбекистане расположено 19 цементных заводов общей мощностью 11 млн. тонн в год.
- Растет внутренняя отрасль и связанный с ней экспорт в соседние страны. Данная отрасль быстро развивается, и в период с 2017 по 2020 год объем производства быстро увеличился примерно в три раза в пересчете на национальную валюту. В последние годы в Узбекистане наблюдается бурный рост строительства, сопровождающийся ростом производства строительных материалов для внутреннего рынка, а также
- для экспорта в соседние страны. Основными экспортными рынками являются Казахстан (керамическая плитка, негашеная известь, гипсокартон, теплоизоляционная стекловата/стекловолокно), Кыргызстан (керамическая плитка, декоративное стекло, негашеная известь), Туркменистан (гипсокартон, гипс, линолеум, лак) и Афганистан (гипсокартон, штукатурка).
- Более диверсифицированное производство строительных материалов принесет инвесторам новые возможности для бизнеса. Местное производство не покрывает всех внутренних потребностей (например, 74,8% производства цемента, 50,6% стекла и 33% санитарнотехнических изделий, остальное покрывается за счет импорта). Основные инвестиционные возможности в этом сегменте включают производство бумаги на основе известняка, керамогранита, линолеума и пенных герметиков.

Объём рынка, в трлн. сум, по данным Ассоциации «Узпромстройматериалы» (2021 г.)



- Компания «KNAUF» (Германия) ведущий производитель гипсовых изделий в Узбекистане, занимает 70% местного рынка гипсокартона.
- Компания «Anhui Conch Cement» (Китай) создала в Кашкадарьинской области предприятие «Qarshi Conch Cement», производственная мощность которого составляет 1,2 млн. тонн портландцемента в год.

2.5 ИКТ

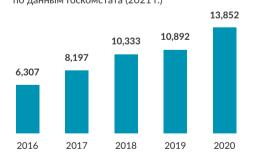
Почему стоит инвестировать в ИКТ Узбекистана?

- Быстро растущая отрасль, а также база пользователей мобильной связи и интернета
- Сильная государственная поддержка резидентов «IT Park»
- Увеличение числа выпускников, специализирующихся на компьютерном программировании

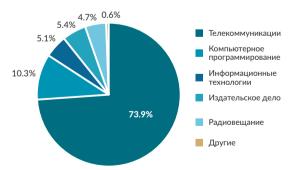
Кратко об ИКТ

- Информационно-коммуникационные технологии в Узбекистане быстро развиваются и трансформируются. В период с 2016 по 2020 год производительность отрасли быстро выросла, причем самые высокие темпы роста продемонстрировали компьютерное программирование и IT-услуги.
- В 2020 году узбекский телекоммуникационный рынок поделили между собой шесть операторов мобильной связи. Среди них «Ucell» (32%), частично принадлежащий российской компании «USM Telecom»; «Beeline» (28%), принадлежащий нидерландской «VEON Group»; «Uzmobile» (23%); «Mobiuz» (15%), «Perfectum Mobile» (1%) и «Humans» (0,5%).
- Для дальнейшей цифровизации экономики была принята стратегия «Цифровой Узбекистан 2030». Стратегия, утвержденная в октябре 2020 года, предусматривает переход к цифровой экономике за счет развития и инноваций в цифровой инфраструктуре страны, электронном правительстве, человеческом капитале и системах безопасности.
- «IT Park» предоставляет благоприятные условия и льготы для IT-компаний. «IT Park» был создан в Ташкенте в 2019 году, чтобы в первую очередь помочь IT-стартапам получить доступ на рынок. «IT Park» предлагает комплекс сооружений и зданий с инвестиционными льготами для резидентов. В настоящее время функционируют десять филиалов в в Ташкенте, Андижане, Маргилане, Навои, Бухаре, Самарканде, Джизаке, Ургенче, Нукусе и Гулистане, а также еще три будут открыты в Намангане, Карши и Термезе. По состоянию на 1 января 2022 года в «IT park» вошли 523 компании, в том числе 18 иностранных инвесторов. Ниже приведены основные льготы, доступные для резидентов (до 2028 года):
 - 0% налога на прибыль
 - 7.5% НДФЛ
 - 0% единого социального платежа
 - Освобождение от уплаты импортных таможенных пошлин.

Объём рынка ИКТ, в трлн. сум, по данным Госкомстата (2021 г.)



Рынок ИКТ по видам услуг



Источник: Госкомстат (2021 г.)

- Компания «VEON» (Нидерланды) оказывает услуги мобильной связи под брендом «Beeline» с 2006 года. С момента своего появления на рынке «VEON» инвестировала в телекоммуникационную отрасль Узбекистана более 1,2 млрд. долл.
- Компания «ZTE» (Китай) производит оборудование DSLAM и модемы ADSL в CЭЗ «Навои» в партнерстве с АК «Узбектелеком», начиная с 2011 года.

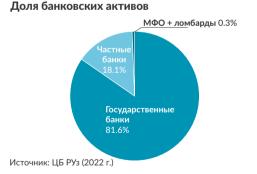
2.6 Финансы

Почему стоит инвестировать в финансовую отрасль Узбекистана?

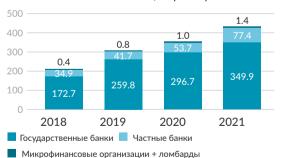
- Продолжающаяся приватизация государственных банков
- Сильный рост банковских активов
- Большие неосвоенные возможности на новые финансовые услуги и финансово-технические решения

Кратко о финансовой отрасли

- Активы финансовой отрасли в Узбекистане стремительно увеличиваются. По состоянию на 1 января 2022 года совокупные активы финансовых учреждений страны (т.е. коммерческих банков, страховых компаний, лизинговых компаний, микрофинансовых организаций (МФО) и ломбардов) составляли 429 трлн. сумов (около 39,6 млрд. долл.), увеличившись с 2018 года более чем в два раза.
- Приватизация, проводимая правительством, в первую очередь была направлена на финансовую отрасль. Крупные государственные банки (ГБ) «Узпромстройбанк» и «Ипотекабанк» в настоящее время проходят процесс приватизации. Правительство намерено довести долю активов частных банков с 15%, зафиксированных в 2020 году, до 60%, а долю депозитов с 28% до 70% к 2025 году.
- В банковской сфере среди всех поставщиков финансовых услуг на долю коммерческих банков приходится 99% всех активов. Из 33 коммерческих банков 12 полностью или частично принадлежат государству. На долю ГБ приходится 82% активов и 67% депозитов. На долю частных банков приходится около 18% всех активов и 33%



Объём банковских активов, в трлн. сум



- **Корейский банк развития (Южная Корея)** является крупнейшим иностранным инвестором в банковской отрасли Узбекистана, владея 86,32% акциями АО «KDB Bank Uzbekistan».
- Банк «ТВС» (Грузия) в апреле 2019 года приобрел «Рауте», ведущего поставщика услуг электронных платежей, за 5,5 млн. долл., а через год открыл свой филиал в Ташкенте в качестве первого цифрового банка в Узбекистане.

- депозитов в банковской системе Узбекистана. МФО и ломбарды, как правило, небольшие, на них приходится менее 1% активов сектора по всей стране.
- В отношении страхования, узбекский рынок остается относительно небольшим, со страховыми премиями в размере 2,6 трлн. сумов (240 млн. долл.). По состоянию на 1 января 2022 года на рынке осуществляла деятельность 41 страховая компания, из которых 33 занимались общим страхованием и 8 страхованием жизни. Иностранные компании могут участвовать в этой отрасли, создавая совместные предприятия с местными компаниями.
- На рынке лизинга, по состоянию на 1 января 2022 года в Узбекистане осуществляли свою деятельность 47 лизинговых компаний. Основными движущими силами являются сельскохозяйственная и строительная отрасли, благодаря импорту техники и транспортных средств. Лизингодателями в основном являются коммерческие банки и другие крупные коммерческие учреждения, занимающиеся импортом техники и техно-логического оборудования.

2.7 Образование

Почему стоит инвестировать в сферу образования Узбекистана?

- Рост числа поступающих в дошкольные учреждения и высшие учебные заведения
- Растущий спрос на иностранные университеты
- Сильная государственная поддержка с применением льгот и ГЧП

Кратко о сфере образования

- Правительство Узбекистана уделяет приоритетное внимание развитию данной сферы. В Узбекистане исторически сложилось так, что наибольшая доля государственного бюджета выделяется на образование. В 2020 году на нее приходилось 4,9% ВВП страны, сфера образования признана ключевым фактором долгосрочного экономического развития.
- Значительно увеличилось количество учащихся дошкольных и высших учебных заведений. Правительство проводит модернизацию всех уровней системы образования, улучшая ее потенциал и инфраструктуру, особенно на уровне дошкольного и высшего образования. Планируется увеличить уровень набора в дошкольные учреждения с 50% в 2020 году до 80% к 2026 году, а в высшие учебные заведения с 25% до 50%.
- Основные инвестиционные возможности включают:

Количество высших учебных заведений и частных зарубежных учебных заведений



Основные иностранные инвесторы в сфере

Иностранные инвесторы могут участвовать в сфере высшего образования в Узбекистане различными способами, включая франчайзинг и создание полнофункциональных филиалов или университетов путём создания совместного предприятия. Ниже приведены примеры крупнейших и наиболее известных иностранных университетов, открытых в Узбекистане:

- Дошкольное образование: строительство и управление дошкольными учреждениями, в том числе на основе ГЧП;
- *Среднее образование*: внедрение новых энергоэффективных школ и современного оборудования во всех средних школах на основе ГЧП:
- Высшее образование: создание 30 дополнительных университетов, необходимых для достижения целевого 50% набора к 2026 году, с учетом высокого спроса на иностранные технические университеты с инженерным уклоном.
- Иностранные инвесторы могут пользоваться комплексными льготами в этой сфере. Правительством предоставляются ряд налоговых льгот, земельные участки, а также существующие объекты для инвесторов, в том числе в рамках соглашений о ГЧП.

Набор в высшие учебные заведения Узбекистана



Источник: Госкомстат (2021 г.)

- Вестминстерский международный университет (Великобритания)
- Туринский политехнический университет (Италия)
- Сингапурский институт развития менеджмента
- Университет Инха (Южная Корея)
- Университет Вебстера (США)
- Цифровой университет Японии



2.8 Здравоохранение

Почему стоит инвестировать в систему здравоохранения Узбекистана?

- Увеличение спроса на частные медицинские услуги
- Сильная государственная поддержка, отраслевые льготы и ГЧП
- Увеличение продолжительности жизни и рост спроса на качественную диагностику

Кратко о системе здравоохранения

- Правительство Узбекистана уделяет особое внимание реформированию и модернизации данной сферы. В 2019 году государственные расходы на здравоохранение составили 3,6% от ВВП страны. Быстрый экономический рост и прирост населения, наряду с урбанизацией, ростом доходов на душу населения и общего регионального развития, стимулируют спрос на качественные медицинские услуги.
- Кроме того, растет спрос на частные медицинские услуги. Рост смертности от сердечнососудистых заболеваний, рака и диабета, которые уже являются основными причинами смерти в Узбекистане, вызывает серьезную озабоченность. Частные медицинские учреждения занимают небольшую долю рынка по сравнению с государственными, хотя в последние годы это соотношение меняется. Частные медицинские учреждения, как правило, более активны в
- предоставлении услуг медицинской диагностики, анализов, фармацевтических препаратов и амбулаторного лечения.

- No. (Second Second Second 1995) | 100 | 100 | 100 | 100 |

AL SHIP NAME AND ADDRESS OF

- Развитие ГЧП поощряется для привлечения иностранных инвесторов в эту сферу. Правительство приветствует участие частного сектора и ГЧП, особенно в сфере раннего выявления и лечения онкологических заболеваний, а также в строительстве и управлении многофункциональными больницами.
- Для медицинских учреждений предоставляются различные льготы. Льготы для учреждений включают 0% налога на прибыль от медицинских услуг (кроме косметологии и стоматологии), на долю которых приходится не менее 90% общего дохода; освобождение от уплаты НДС, налога на имущество, а также таможенных пошлин на медицинские услуги и оборудование.

Государственные расходы на здравоохранение



Количество медицинских учреждений



Источник: Госкомстат (2021 г.)

Основные иностранные инвесторы в сфере

- Компания «NephroPlus» (Индия), крупнейшая компания по диализу и лечению почек в Индии, подписала первое крупное соглашение о ГЧП для предоставления услуг диализа в Узбекистане в 2021 году.
- Больница «Himchan» (Южная Корея), известное учреждение по лечению суставов и позвоночника, в 2019 году открыла частное медицинское учреждение в Бухаре.

27





Учреждение и управление компанией

- 3.1. Учреждение компании
- 3.2. Государственно-частное партнерство
- 3.3. Приватизация

3.1 Учреждение компании

Законы и нормативные акты

Основное законодательство, регулирующее создание компаний и их деятельность в Узбекистане, состоит из следующих нормативно-правовых актов:

- Закон «Об акционерных обществах и защите прав акционеров»
- Закон «Об обществах с ограниченной и дополнительной ответственностью»
- Постановление Кабинета Министров «О совершенствовании системы государственной регистрации и постановки на учет субъектов предпринимательства»
- Постановление Кабинета Министров «Об утверждении положения о порядке аккредитации и деятельности представительств иностранных коммерческих организаций на территории Республики Узбекистан»

Обзор разрешенных форм корпоративного присутствия

Иностранные компании могут осуществлять предпринимательскую деятельность в Узбекистане путем учреждения юридического лица в стране или через другие формы присутствия, такие как постоянное представительство (ПП) и представительство.

Иностранные инвесторы в Узбекистане чаще всего создают акционерные общества (АО) или общества с ограниченной ответственностью (ООО).

AO

АО - это коммерческое юридическое лицо, капитал которого разделен на определенное количество акций, и в котором удостоверены права собственности акционеров. Эти акции могут быть зарегистрированы на узбекской фондовой бирже и свободно торговаться. В основном АО являются такие организации, как финансовые учреждения (банки, страховые компании), крупные производители и государственные предприятия. Они характеризуются более сложными управленческими и административными процедурами, а также более жестким регулированием со стороны органов управления рынком капитала, по сравнению с другими формами юридических лиц.

000

ООО является одной из самых популярных и удобных форм регистрации в Узбекистане. Большинство предприятий с иностранными инвестициями в стране были организованы в форме ООО. Ответственность ограничена размером активов компании, а права голоса участников пропорциональны их долям в уставном фонде ООО. Соответственно, в отличие от АО, доли в уставном фонде ООО не являются ценными бумагами, а представляют собой доли участия (определяемые как проценты).

Юридическое лицо в форме ООО является более практичным вариантом в административном отношении, чем АО, поскольку к нему предъявляются менее строгие требования в отношении корпоративного управления и деятельности компании. С июля 2020 года ООО могут выпускать корпоративные облигации на фондовой бирже Узбекистана, однако на сегодняшний день этим воспользовалось гораздо меньше ООО, чем АО.

ПП

ПП не считается отдельным юридическим лицом, а лишь представляет собой налоговый статус иностранного юридического лица (т.е. налоговая регистрация в Узбекистане). Обычно форма ПП используется для разовых проектов сервисного характера (например, услуги в нефтяной промышленности, проекты «под ключ», консалтинг). Одним из недостатков ПП является то, что оно не может подавать заявку на получение лицензии, если таковая требуется для конкретного вида деятельности. Для регистрации ПП компания подает необходимый пакет документов в соответствующий районный налоговый орган.

Представительство

Представительство - это подразделение иностранной компании, которое представляет и защищает интересы юридического лица в стране пребывания. Само оно не является юридическим лицом и не может осуществлять коммерческую деятельность. Компаниям необходимо подать заявку на государственную регистрацию в Министерство инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан.

Регистрация компании в Узбекистане

Новый хозяйствующий субъект, за исключением банков и кредитных учреждений, может быть зарегистрирован, независимо от его организационной формы, через Агентство государственных услуг при Министерстве юстиции Республики Узбекистан. Это можно сделать либо офлайн через местный Центр государственных услуг (ЦГУ), либо онлайн через Единый портал интерактивных государственных услуг (ЕПИГУ). Поскольку для онлайн-регистрации требуется электронная цифровая подпись (ЭЦП) заявителя, выданная в Узбекистане, тем, у кого ее нет, следует подавать документы в режиме офлайн (лично или через представителя).

Процедура учреждения компании включает в себя следующие этапы:

- Предварительная регистрация: подготовка учредительных документов будущей компании, определение учредителей, оформление доверенности и т.д. Как правило, это занимает от одного до двух месяцев.
- Государственная регистрация: подача учредительных документов и регистрация компании в соответствующих государственных органах. Этот процесс может быть завершен в течение одного рабочего дня.
- Пост-регистрация: постановка на учет в налоговых органах, открытие банковского счета и т.д. Эти административные шаги обычно занимают одну неделю. Если деятельность компании требует дополнительных лицензий или разрешений от государственных органов, пострегистрационный период может занять больше времени от двух до шести месяцев, в зависимости от необходимых документов и разрешений.

I. Предварительные действия

Определение формы юридического лица



Подготовка учредительных документов и указание основных видов деятельности

- Разработка устава компании
- Подготовка учредительного договора, если применимо (аналогично соглашению акционеров)
- Определение вида деятельности компании в соответствии с Официальным государственным классификатором видов экономической деятельности Узбекистана

Назначение директора компании Акционеры/участники назначают лицо для управления компанией

Закрепление наименования и юридического адреса компании

- Забронировать наименование компании по ссылке
- Определить юридический адрес, располагая собственным зданием, заводом или договором аренды недвижимого имущества

Выбор обслуживающиго банка

- Выбрать банк, в котором компания откроет свой основной счет

II. Государственная регистрация

Подготовка пакета документов Заявитель должен представить все необходимые документы для государственной регистрации

Подача документов для регистрации в ЦГУ

Компания регистрируется либо в ЦГУ при личном присутствии, либо онлайн через специальный государственный портал ЕПИГУ

Получение свидетельства о государственной регистрации Государственный орган выдает свидетельство о регистрации вместе с учредительными документами в течение одного рабочего дня

III. Пост-регистрационная процедура

В течение 10 рабочих дней после государственной регистрации компания должна: Административная - заказать фирменную печать. деятельность - открыть банковский счет, и подать форму налоговой регистрации в местные налоговые органы. Компания, собирающаяся заниматься лицензируемой деятельностью, Лицензирование/ должна сначала сперва получить необходимое разрешение в государственных органах. Соответствующие требования и инструкции по разрешения оформлению заявки можно найти по ссылке Некоторые товары и услуги, производимые или импортируемые в Узбекистан, подлежат обязательной сертификации (выдача сертификатов соответствия уполномоченными государственными органами). Сертификация Список товаров, для которых сертификация является обязательной, регулярно обновляется. Актуальный список можно найти по ссылке Предпринимательская деятельность, которая может нанести вред окружающей среде или потенциально угрожать ей, подлежит экологической экспертизе. 143 типа объектов и видов деятельности, Экологическая оценка которые в настоящее время требуют экологической экспертизы, можно найти по этой ссылке Земельные участки несельскохозяйственного назначения для Отвод земельного предпринимательской и градостроительной деятельности в участка большинстве случаев должны быть получены через онлайн-аукцион на платформе E-AUKSION Регистрация прав Заявка на регистрацию прав ИС подается в Агентство ИС. Более интеллектуальной подробную информацию см. в разделе 5.2 (Права ИС) собственности

3.2 Государственно-частное партнерство

Общие сведения

После принятия в 2019 году Закона «О государственно-частном партнерстве» Правительство Республики Узбекистан активно реализует проекты государственно-частного партнерства (ГЧП) во многих отраслях экономики с целью привлечения ПИИ посредством упорядоченных и прозрачных тендерных процедур и документации. Правительство способствует развитию ГЧП по многим причинам, включая получение доступа к иностранному финансированию и технологиям мирового класса, а также возможности использовать всемирно признанной практики и опыта в решении насущных социальных проблем. Проекты ГЧП приносят пользу как частным, так и государственным структурам, генерируя долгосрочную прибыль, а также позволяя распределять риски между партнерами и обеспечивая эффективную эксплуатацию государственных объектов.

Агентство по развитию ГЧП (Агентство ГЧП) ведет подробный публичный реестр всех проектов ГЧП, реализуемых в Узбекистане, с которыми можно ознакомиться на сайте

https://pppda.uz/ru/projects-custom.

Законы и нормативные акты

Сфера ГЧП в Узбекистане в основном регулируется следующими законами и нормативными актами:

- Закон «О государственно-частном партнерстве
- Постановление Кабинета Министров «О совершенствовании порядка реализации проектов ГЧП»

Ответственные государственные учреждения

Агентство ГЧП при Министерстве финансов

Агентство ГЧП было создано в октябре 2018 года. Оно отвечает за проведение единой политики в сфере ГЧП, рассмотрение проектов, утверждение конкурсной документации и соглашений о ГЧП, а также оказание помощи министерствам, ведомствам и местным органам государственной власти в реализации проектов ГЧП. Агентство также взаимодействует с инвесторами, международными финансовыми и донорскими организациями, научными и экспертными сообществами и другими участниками рынка по вопросам развития ГЧП, защищая при этом права и законные интересы партнеров в рамках проектов ГЧП.

Министерство инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан (МИВТ)

МИВТ осуществляет единую государственную инвестиционную политику и содействует привлечению инвестиций. Среди его основных функций в отношении ГЧП – инициирование, участие в закупочных процессах, содействие в ускорении хода реализации проектов, а также заключение соглашений между правительством, инвесторами и международными финансовыми институтами (МФИ).

Кабинет министров Республики Узбекистан (КМ)

КМ является государственным органом, обеспечивающим реализацию единой государственной политики в сфере ГЧП и утверждает концепции проектов ГЧП стоимостью более 10 млн. долл.

Министерства, ведомства и юридические лица

КМ вправе уполномочить определенное государственное учреждение (например, Министерство энергетики, Министерство здравоохранения) или другую организацию в качестве государственного органа в проекте ГЧП от имени Республики Узбекистан.

Этапы проектов ГЧП

Согласно Статье 15 Закона о ГЧП, проект ГЧП может быть инициирован:

- Государственным органом (государственный инициатор)
- Индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом (частный инициатор)

Далее приведены основные процедуры реализации проектов на принципах ГЧП.

ЭТАПІ

Инициирование проекта ГЧП

Частный партнёр или государственный орган сначала разрабатывает концепцию проекта ГЧП, а также пакет документов по технико-экономическому обоснованию, а затем обращается в ответственный государственный орган за утверждением. В зависимости от стоимости, проект ГЧП может пройти несколько этапов утверждения, начиная с простого принятия государственным органом и заканчивая окончательным утверждением Кабинетом Министров. В зависимости от стоимости проекта применяется следующая градация согласования:

- < 1 млн. долл.: утверждение государственным органом
- 1-10 млн. долл.: утверждение, как государственным органом, так и Агентством ГЧП
- > 10 млн. долл.: государственный орган и Агентство ГЧП утверждают проект ГЧП для последующего согласования Кабинетом Министров

ЭТАП ІІ

Отбор

Государственный орган заключает соглашение о ГЧП с частным партнёром, определяемым по результатам тендера. Тендеры могут быть одноэтапными и двухэтапными.

Критерии для проведения одноэтапного тендера:

- Стоимость проекта составляет 1 млн. долл. или ниже, и/или
- Частный партнёр выступает в качестве инициатора (частный инициатор). Если государственный орган одобряет представленный частным партнером концептуальный документ, проектное предложение выставляется на тендер. Запрос на выражение заинтересованности должен быть размещен на сайте государственного органа и Агентства ГЧП в течение 45 дней (см. https://www.pppda.uz/ru/). Если в течение указанного периода никто не заявит о своей заинтересованности, государственный орган может заключить прямое соглашение с частным партнером.

Критерии для проведения двухэтапного тендера:

- Стоимость проекта превышает 1 млн. долл., и/или
- Государственный орган выступает в качестве инициатора (государственный инициатор). Конкурсная комиссия, состоящая из представителей государственных органов (например, уполномоченного государственного органа, Министерства финансов, Антимонопольного комитета, Агентства ГЧП), определяет победителя тендера.

ЭТАП ІІІ

Заключение соглашения о ГЧП

Заключение соглашения о ГЧП между государственным органом и частным партнёром.

Недавние проекты, разработанные с участием иностранных инвесторов

В Узбекистане недавно был реализован ряд крупных проектов ГЧП, направленных на развитие возобновляемых источников энергии, совершенствование системы здравоохранения, развитие сельских территорий и т.д. Среди наиболее крупных можно выделить следующие:

- «Abu Dhabi Future Energy Company PJSC» «Masdar» (OAЭ) была выбрана в ходе первого открытого тендера в 2019 году для строительства фотоэлектрической (солнечной) электростанции мощностью 100 МВт в Навоийской области. Общий объем инвестиций составляет около 100 млн. долл. Международная финансовая корпорация Группы Всемирного банка оказала содействие в проведении тендерных торгов в рамках своей программы «Scaling Solar».
- «NephroPlus» (Индия) была выбрана в ходе тендера в 2021 году для строительства четырех новых клиник, инвестировав 9,7 млн. долл. Медицинские учреждения будут соответствовать лучшим международным стандартам в предоставлении услуг диализа в Ташкенте, Хорезме и Республике Каракалпакистан.
- Консорциум в составе «EDF» (Франция), «Nebras Power» (Катар) и «Sojitz Corporation» (Япония) стал победителем тендера в 2021 году на строительство теплоэлектростанции комбинированного цикла мощностью 1600 МВт в Сырдарьинской области. Ожидаются инвестиции в размере 1,2 млрд. долл.

3.3 Приватизация

Общие сведения

Правительство активизировало усилия по приватизации, создав в 2019 году Агентство по управлению государственными активами Республики Узбекистан (АУГА). Агентство осуществляет надзор за государственными предприятиями (ГП) и управляет процессом их преобразования.

В 2020 году Узбекистан принял программу, предусматривающую полную или частичную приватизацию 627 ГП. В число этих предприятий вошли 32 крупных предприятия, в частности предприятие по добыче золота и урана «Навоийский ГМК», нефтегазовая компания «Узбекнефтегаз», авиакомпания «Узбекистон хаво йуллари», железно-дорожная компания «Узбекистон темир йуллари», а также крупные государственные банки

Правительство намерено сократить число ГП на 75% к 2025 году, поставив цель по выходу на биржу не менее 20 ГП. Кроме того, планируется ликвидировать 477 бездействующих и нерентабельных предприятий с государственной долей. Процесс трансформации продолжается с запланированным внедрением международных стандартов и практики корпоративного управления в ГП в сотрудничестве с международными финансовыми институтами и иностранными экспертами.

Информацию о списке ГП, которые могут быть приватизированы, можно найти ниже:

- АУГА ежегодно обновляет список государственных предприятий и объектов государственной собственности, подлежащих приватизации. На его веб-сайте можно найти такие полезные сведения, как количество продаваемых акций/долей участия, местонахождение. (https://davaktiv.uz/ru/privatization).
- Список ГП, которые подлежат публичному размещению на фондовой бирже в период с 2022 по 2023 год, приведен в Приложении 1. (АУГА может изменить ГП, включенные в этот список, по согласованию с Государственной тендерной комиссией по прода-

Законы и нормативные акты

же государственных активов).

Ниже перечислены основные законы и нормативные акты, регулирующие процесс приватизации в Узбекистане. Также в этом году будет принят Закон о привати-

зации, определяющий защиту и обеспечение прав и законных интересов при приватизации государственных активов и других объектов государственной собственности:

- Закон «О разгосударствлении и приватизации»
- Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по ускоренному реформированию предприятий с участием государства и приватизации государственных активов»
- Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему ускорению процессов приватизации государственных активов»
- Стратегия управления и реформирования предприятий с государственным участием на 2021-2025 годы
- Стратегия реформирования банковской системы Республики Узбекистан на 2020-2025 годы

Ответственные государственные учреждения

АУГА

АУГА является основным государственным органом, ответственным за реализацию единой государственной политики в области эффективного управления государственными активами. Среди прочих задач, АУГА уполномочено управлять государственными долями ГП в качестве акционера, внедрять современные методы и формы корпоративного управления в ГП, применять меры по приватизации для привлечения инвестиций путём аукциона, конкурса или первичного либо вторичного публичного размещения акций (IPO/SPO) на отечественных и зарубежных фондовых биржах, обеспечивать открытый и прозрачный механизм приватизации государственных активов, контролировать соблюдение инвесторами инвестиционных и социальных обязательств.

Департамент по развитию рынка капитала при Министерстве финансов РУз

Департамент по развитию рынка капитала при Министерстве финансов выполняет ряд функций в области регулирования деятельности участников рынка ценных бумаг, установления требований к выпуску и регистрации ценных бумаг и отчетности, а также ведения реестров владельцев ценных бумаг и сделок.

Процесс приватизации

Процесс приватизации ГП в Узбекистане состоит из двух этапов:

- **1.** Институциональное преобразование ГП: На данном этапе предусматривается преобразование ГП в ООО или АО, переход на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО), получение международных кредитных рейтингов, разработка соответствующей стратегии приватизации, которая включает финансовые прогнозы и операционную реорганизацию и т.д.
- **2. Продажа ГП:** После преобразования продажа активов ГП осуществляется посредством одного из следующих способов:
- Аукцион или конкурс управляется и организуется АУГА или совместно со специализированной частной организацией;
- Размещение первичного публичного предложения (IPO) или вторичного публичного предложения (SPO) на фондовой бирже.

Процедуры аукциона и конкурса

АУГА, как продавец государственных активов, определяет тип процедуры приватизации (аукцион или конкурс) исходя из особенностей приватизируемого актива. Например, если принадлежащие государству акции АО могут быть проданы только через конкурс с определенными критериями отбора претендентов, то доли в уставном капитале ООО и объекты недвижимости могут быть проданы как через аукцион, так и через конкурс. Более подробная информация о видах торгов и требованиях к участникам публикуется на сайте АУГА, платформе E-AUKSION, сайте РФБ «Тошкент», газете «Биржа», периодических изданиях Совета Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятов областей и г. Ташкента.

Аукцион и конкурс могут проводиться в режиме онлайн через платформу E-AUKSION. Затем с победителем аукциона или конкурса заключается договор купли-продажи.

Публичное размещение акций

Продажа государственных акций через IPO/SPO является относительно новым процессом в рамках программы приватизации.

Публичное предложение государственных акций может быть размещено следующим образом:

- Республиканская фондовая биржа (РФБ) «Тошкент»: Размещение акций на местном рынке осуществляется в соответствии с национальным законодательством. Дорожная карта процесса IPO/SPO каждого предприятия утверждается Кабинетом Министров.
- Международные фондовые биржи: Этот процесс регулируется в соответствии с правилами иностранных фондовых бирж и применимым иностранным законодательством. С 1 января 2023 года внутренние эмитенты смогут предлагать свои акции на зарубежных фондовых рынках только после предварительного размещения на национальной фондовой бирже.

В целях повышения доступности информации о рынке капитала для всех инвесторов и интеграции с международными финансовыми рынками, Программа развития рынка капитала на 2021-2023 годы предусматривает создание электронной базы данных на официальном сайте РФБ «Тошкент». В ней будет представлена публичная информация о наименованиях эмитентов акций, типах акций, дивидендах и т.д.

Недавние проекты, разработанные с участием иностранных инвесторов

- «Coca-Cola İçecek» (Турция) приобрела 57,118% государственных акций компании «Coca-Cola Bottlers Uzbekistan» за 252,3 млн. долл. в 2021 году.
- «ОТР Bank» (Венгрия) подписал соглашение о покупке 75% государственных акций «Ипотека банка» в октябре 2021 года. Сделка должна быть завершена в 2022 году.
- АУГА опубликовало объявление о продаже принадлежащих государству акций АО «Фаргонаазот», одного из крупнейших производителей удобрений в стране. Продаваемые акции составляют 99,02% уставного капитала. Международная финансовая корпорация, входящая в Группу Всемирного банка, выступает в качестве стратегического консультанта АУГА, оказывая содействие в продаже акций.



Налоги, таможенные пошлины и бухгалтерский учет

- 4.1. Налоговый режим
- 4.2. Таможенное регулирование
- 4.3. Налоговые и таможенные льготы
- 4.4. Требования к бухгалтерскому учету и аудиту

4.1 Налоговый режим

В 2018 году Правительство начало реформирование системы налогообложения с целью улучшения инвестиционного климата страны. Реформы направлены на модернизацию налогового законодательства, снижение общего налогового бремени и улучшение налогового администрирования. Новая редакция Налогового кодекса вступила в силу 1 января 2020 года после почти двухлетних усилий регулирующих органов в сотрудничестве с бизнесом и экспертным сообществом.

Ниже приведен обзор налогов, подлежащих уплате в рамках стандартного налогового режима.

| Вид налогового платежа | Налогоплательщики | Налогооблагаемая база | Ставка |
|--|--|---|---|
| Налог на прибыль | Юридические лица Узбекистана, осуществляющие деятельность в рамках стандартного налогового режима и ПП иностранных юридических лиц | Налогооблагаемая прибыль, рассчитываемая как разница между валовым доходом и вычитаемыми расходами | Общая ставка: 15% Доходы от экспорта товаров и услуг: 0% (при условии, что доля экспорта составляет более 15%) |
| Налог на добавленную стоимость | Юридические лица Узбекистана ПП иностранных юридических лиц в Узбекистане Иностранные юридические лица, предоставляющие электронные услуги (если место оказания услуг в Узбекистане) | Оборот от поставки товаров и услуг, импорта товаров и услуг | • Общая ставка: 15% (в 2023 году ожидается снижение до 12%) • Экспорт товаров - 0% |
| Акцизный налог | Юридические лица, производящие, реализующие или импортирующие подакцизные товары | Объем подакцизных товаров в натуральном выражении или стоимость реализованных подакцизных товаров | Ставки варьируются в зависимости от вида товаров |
| НДФЛ (удерживается налоговыми агентами, в том числе работодателями) | Физические лица, получающие налогооблагаемый доход: 1) Резиденты Узбекистана, зарабатывающие в стране и за рубежом 2) Нерезиденты Узбекистана, зарабатывающие на территории страны | Трудовые доходы физических лиц, а также дивиденды, проценты, доходы от гонорара и прироста капитала | • Общая ставка: 12% • Доходы от дивидендов и процентов: 5% (резидентам) 10% (нерезидентам) |
| Социальный налог | Юридические лица Узбекистана, ПП иностранных юридических лиц | Трудовые доходы, выплаченные работникам | • Общая ставка: 12% |
| Налог на имущество | Узбекские и иностранные юридические лица, имеющие налогооблагаемое недвижимое имущество в Узбекистане | Среднегодовая остаточная стоимость недвижимого имущества | • Общая ставка: 1,5% |
| Земельный налог | Юридические лица, в том числе нерезиденты, владеющие, пользующиеся или арендующие земельные участки | Общая площадь участка | Ставки варьируются в зависимости от местоположения, типа и качества земли и т.д. |
| Налог на пользование водными ресурсами | Юридические лица Узбекистана, ПП иностранных юридических лиц | Объем потребляемой воды | Общие тарифы: 240 сум за 1 куб. м из поверхностных источников; 290 сум за 1 куб. м из подземных источников Тарифы варьируются в зависимости от вида деятельности и источника воды |
| Налог у источника (для налоговых нерезидентов) | Иностранные юридические лица, получающие доход из Узбекистана без создания ПП в Узбекистане | Валовой доход, уплачиваемый нерезидентам, включая дивиденды, проценты, доходы от гонорара, прирост капитала и доход от предпринимательской деятельности | • Дивиденды, проценты: 10% • Страховые премии: 10% • Телекоммуникации, транспорт: 6% • Прочее (гонорар, аренда и т.д.): 20% |

4.2 Таможенное регулирование

Таможенное регулирование основывается на общих принципах и правилах, установленных статьей VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года (ГАТТ 1994), Соглашением о применении статьи VII ГАТТ 1994, а также таможенных режимах из Киотской конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур 2008 года.

Согласно Таможенному кодексу, при импорте товаров в Узбекистан могут взиматься следующие таможенные платежи:

| Вид платежа | Ставка |
|--|--|
| Таможенная пошлина | 5%-70% (в зависимости от вида товара), если не предусмотрено освобождение от уплаты таможенной пошлины |
| Акцизный налог | Ставки варьируются в зависимости от вида импортируемых товаров |
| Прочие сборы, включая сборы за таможенное оформление | 1-75 БРВ, в зависимости от таможенной стоимости товаров |
| ндс | 15% ⁴ , если не предусмотрено освобождение от уплаты налога |

Экспорт товаров, как правило, не облагается таможенными пошлинами и НДС.

Торговые льготы по международным соглашениям

Соглашение о зоне свободной торговли (ЗСТ) СНГ и страны с режимом свободной торговли

Товары, импортируемые из стран ЗСТ СНГ (Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан и Украина) и стран, имеющих режим свободной торговли с Узбекистаном (Азербайджан и Грузия), не облагаются таможенными пошлинами.

Торгово-экономический режим наибольшего благоприятствования

• Импорт товаров из стран, имеющих режим наибольшего благоприятствования с Узбекистаном (список стран приведен в Приложении 2), облагается таможенными пошлинами по

стандартной ставке, независимо от страны отправителя или экспортера.

• Импорт товаров, которые не подпадают под вышеуказанный критерий, облагается таможенными пошлинами по удвоенной ставке (если не предусмотрено освобождение от уплаты таможенных пошлин).

GSP+EC

Узбекистан был принят в качестве бенефициара специального механизма стимулирования в рамках «GSP+» в 2021 году. Согласно этой схеме, Узбекистан имеет право на освобождение от таможенных пошлин при экспорте более 6 200 товарных позиций в страны EC.

 $^{^4}$ Ставка налога на добавленную стоимость (НДС) составит 12% с 1 января 2023 г.

4.3 Налоговые и таможенные льготы

Предоставление налоговых льгот в целом регулируется новым Налоговым кодексом.

Ниже приведен обзор налоговых и таможенных льгот, изложенных в новом Налоговом кодексе:

| Объект стимулирования | Льготы | Условия предоставления льгот | Сроки действия и дата истечения |
|-------------------------------------|--|---|--|
| Предприятия, привлекающие ПИИ | Освобождаются от: • Налога на имущество • Земельного налога • Налога за пользование водными ресурсами | Деятельность в следующих производственных отраслях: компьютерные компоненты; электроника; легкая и шёлковая промышленность; строительные материалы; продукты питания и пищевая промышленность; химиечская и фармацевтическая промышленность Расположение за пределами города Ташкента или Ташкентской области Минимальная доля иностранного капитала не менее 33% (15% для акционерных обществ) Инвестиции, не подпадающие под государственную гарантию Не менее 50% от экономии на налогах направляется на реинвестирование для дальнейшего развития | 3 года: инвестиции от 300 000 долл. до 3 млн. долл. 5 лет: инвестиции от 3 до 10 млн. долл. 7 лет: инвестиции от 10 млн. долл. |
| | Освобождаются от: | Товары, импортируемые предприятиями с иностранной долей участия более 33% | 2 года с даты государственной регистрации |
| | • Таможенных пошлин | Товары, импортируемые предприятиями с ПИИ, превышающими 50 млн. долл., при условии, что эти товары произведены иностранной компанией | Без ограничений |
| | Освобождаются от: • Налога на прибыль | Производство экспортно- ориентированной продукции Соответствие проектов техническим | 3 года для инвестиций от 3 млн. до 5 млн. долл. 5 лет для инвестиций от 5 до 15 млн. долл. 10 лет для инвестиций свыше |
| Резиденты СЭЗ | Освобождаются от: • Налога на имущество • Земельного налога • Налога за пользование водными ресурсами | и экологическим нормам и требованиям энергоэффективности • Соответствие функциональной и промышленной специализации СЭЗ • Укомплектование 90% штатных единиц из числа местных работников | 15 млн. долл. 3 года: инвестиции от 300 000 долл. до 3 млн. долл. 5 лет: инвестиции от 3 до 5 млн. долл. 7 лет: инвестиции от 5 до 10 млн. долл. 10 лет: инвестиции от 10 млн. долл. |
| | Освобождаются от: • Таможенных пошлин (за исключением НДС и сборов за таможенное оформление) | Материалы, не произведенные в Узбекистане и использованные на этапе строительства проекта Технологическое оборудование, не производимое в Узбекистане, согласно утвержденному перечню Сырье и компоненты, используемые для производства экспортноориентированных товаров | Без ограничений |

| Объект стимулиро- вания | Суть льгот | Условия предоставления льгот | Сроки действия и дата истечения | |
|--|---|--|---|--|
| Стороны инвести- ционного соглаше- ния | Г ППРЕЛЕДЯЕТСЯ ПВИ ЗАКЛЮЧЕНИИ | | В соответствии с инвестиционным соглашением | |
| Участники в рамках соглашения о разделе продукции (СРП) | Определяется условиями СРП | Определяется при заключении СРП | В соответствии с инвестиционным соглашением | |
| | Налог на прибыль по ставке 1% | Регистрация и осуществление | | |
| | Налог с оборота по ставке 1% | деятельности на определенной территории | | |
| Определенные территории в Ферганской области (Сохский район, | Социальный налог в размере 1% от фонда оплаты труда сотрудников, работающих на определенной территории | Вовлечение сотрудников в деятельность на определенной территории | | |
| махалля Чунгар Риштанского района, махалля Шахимардан, махалли Ёрдан, | Применение коэффициента 0,1 к ставкам налога на имущество и земельного налога | | Без ограничений | |
| Таштепа и Хосилот) | Применение коэффициента 0,1 к ставке налога за пользование водными ресурсами | Использование водных ресурсов на определенной территории | удовую | |
| | НДФЛ по ставке 1% | Лица, осуществляющие трудовую деятельность на определенной территории | | |
| | Освобождаются от: • Налога на имущество • Земельного налога • Налога с оборота | Вновь созданные предприятия, утвержденные в качестве «точек роста» для всех районов и городов Республики Каракалпакстан указом Президента Республики Узбекистан | | |
| Временные налоговые льготы для вновь созданных хозяйствующих субъектов в Республике Каракалпакстан | Освобождаются от: • Налога на имущество • Земельного налога • Налога с оборота 50% снижение налоговой ставки: • Налога на прибыль • Налога за пользование водными ресурсами | Вновь созданные предприятия в производственном секторе и расположенные в Тахтакупырском, Бозатауском и Шуманайском районах Республики Каракалпакстан | Сроком до 1 января 2024 года | |
| | Освобождаются от: • Налога на прибыль • Налога на имущество • Земельного налога • Налога с оборота | Вновь созданные предприятия в сфере услуг, расположенные в 45 махаллях и аулах со сложными условиями, соответствующие перечню, составленному Жокаргы Кенесом Республики Каракалпакстан | | |

4.4 Требования к бухгалтерскому учету и аудиту

Стандарты бухгалтерского учета

Узбекистан находится в процессе перехода на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО). Поскольку законодательство позволяет предприятиям использовать в качестве нормативной базы бухгалтерского учета либо МСФО, либо национальный стандарт бухгалтерского учета (НСБУ), некоторые предприятия уже перешли на ведение бухгалтерского учета и подготовку финансовой отчетности в соответствии с МСФО вместо НСБУ.

Некоторые виды предприятий, включая акционерные общества, банки, страховые компании и юридические лица, относящиеся к категории крупных налогоплательщиков, должны применять МСФО в обязательном порядке с 1 января 2021 года. Крупными налогоплательщиками считаются предприятия:

- общий годовой оборот которых превышает 100 млрд. сум (примерно 9,4 млн. долл.);
- производящие подакцизные товары или оказывающие подакцизные услуги;
- осуществляющие добычу, переработку, транспортировку и реализацию углеводородов/минеральных ресурсов (за исключением автозаправочных станций);
- производящие или распределяющие электроэнергию;
- использующие воздушное пространство Узбекистана для пассажирских перевозок или обслуживания воздушного движения.

Представительства и ПП не обязаны вести полноценный бухгалтерский учет или подавать финансовую отчетность в соответствии с нормами бухгалтерского учета Узбекистана. Такие организации ведут оперативный учет результатов своей

деятельности, в том числе для целей налогообложения.

Финансовый год и финансовая отчетность

- Финансовый год устанавливается как календарный год, начинающийся **1** января и заканчивающийся **31** декабря.
- Юридические лица Узбекистана должны предоставлять финансовую отчетность в налоговые органы либо ежеквартально, либо ежегодно, в зависимости от их юридической классификации.

Требования к аудиту

Требования к аудиту закреплены в Законе «Об аудиторской деятельности» от 1992 года, дополненного в 2018 году. Согласно закону, аудит финансовой отчетности должен проводиться один раз в год для:

- банков и других учреждений, лицензированных ЦБ РУз;
- страховых компаний;
- всех акционерных обществ;
- организаций, управляющих государственными фондами в целом;
- благотворительных и неправительственных организаций (НПО);
- организаций, в которых хотя бы один из акционеров является государственной организацией;
- и фондовых бирж.

Кроме того, любая организация может выбрать аудиторскую проверку своей финансовой отчетности. Министерство финансов устанавливает и применяет узбекские национальные стандарты аудита, основанные на международных стандартах аудита (МСА).



Правовые вопросы

- 5.1. Инвестиционное законодательство
- 5.2. Права интеллектуальной собственности
- 5.3. Разрешение споров

5.1 Инвестиционное законодательство

Закон об инвестициях

Закон Республики Узбекистан «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» (или сокращенно "Закон об инвестициях") регулирует как внутренние, так и иностранные инвестиции в стране. В законе определены основополагающие принципы инвестиционной деятельности в Узбекистане, такие как законность, прозрачность, свобода, справедливость, равенство, недискриминация и добросовестность.

В Законе об инвестициях и в соответствующих инвестиционных нормативных актах под «предприятием с иностранными инвестициями» понимается юридическое лицо, уставный капитал которого составляет не менее 400 млн. сумов (около 38 000 долл.) и в котором не менее 15% акций принадлежат иностранным инвесторам. Кроме того, законом предусматриваются следующие гарантии для инвесторов:

- Общие права
- Использование средств
- Свободный перевод средств
- Возврат иностранных инвестиций при прекращении инвестиционной деятельности
- Защита от неблагоприятных изменений в национальном законодательстве
- Открытость и прозрачность
- Защита инвестиций, включая возможность получения дополнительных гарантий и мер для этих целей
- Защита от противоречивых положений

Межправительственные соглашения о поощрении и защите инвестиций, подписанные Узбекистаном, служат дополнительными источниками регулирования инвестиционной деятельности. На сегодняшний день Узбекистан подписал межправительственные соглашения о поощрении и защите инвестиций с 54 государствами, 45 из которых вступили в силу.

Прочие законодательные акты

Другими законами регулируются отдельные сферы инвестиционной деятельности в Узбекистане. Ниже перечислены наиболее важные из них:

- Гражданский кодекс Республики Узбекистан, в котором установлены общие рамки для большинства сделок между юридическими или физическими лицами (включая приобретение имущества иностранными инвесторами)
- Закон «О специальных экономических зонах», который предоставляет инвесторам дополнительные льготы и преференции в отношении проектов, созданных в СЭЗ
- Закон «О государственно-частном партнерстве», в котором определены права, обязанности и стимулы государственной поддержки для иностранных инвесторов как частных партнеров
- Закон «Об инвестиционных и паевых фондах», в котором предусмотрены механизмы для диверсифицированной инвестиционной деятельности
- Закон «О соглашениях о разделе продукции», в котором установлены разграничения между иностранными инвестициями в горнодобывающую деятельность внутри страны
- Закон «О лицензировании, разрешительных и уведомительных процедурах», в котором содержится информация о правилах лицензирования и перечень видов деятельности, которые подлежат осуществлению исключительно на основании лицензий, разрешений или уведомлений
- Закон «Об охране природы», в котором изложены положения по охране окружающей среды и использованию природных ресурсов

5.2 Права интеллектуальной собственности

Общие сведения

Сфера интеллектуальной собственности (ИС) в настоящее время пересматривается государственными органами. Поправки, внесенные в последние годы, направлены на восполнение пробелов в законодательстве с целью усиления защиты правообладателей, в особенности иностранных.

Более того, последние изменения позволили заявителям подавать свои заявки в режиме онлайн, чтобы уменьшить административное бремя и бумажный документооборот.

Законы и нормативные акты

Сфера ИС в основном регулируется Гражданским кодексом. К нормативным актам, регулирующим отдельные виды прав ИС, относятся Закон «Об авторском праве и смежных правах», Закон «О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров», Закон «О селекционных достижениях» и Закон «Об изобретениях, полезных моделях и промышленных образцах».

Положения об ИС также применяются к лицензированию и франчайзингу в соответствии с общими положениями Гражданского кодекса, поскольку эти виды деятельности не регулируются какими-либо конкретными нормативными актами; они также регулируются рядом международных конвенций, договоров и соглашений. Узбекистан является членом Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС), что расширяет сферу международного сотрудничества и защиту прав ИС.

Ответственные государственные учреждения

Агентство по интеллектуальной собственности (Агентство ИС) при Министерстве юстиции Республики Узбекистан является основным регулирующим государственным органом в сфере ИС.

Агентство ИС отвечает за разработку единой государственной политики в сфере ИС, право-

вую защиту объектов ИС, установление и укрепление международно-правового сотрудничества по вопросам ИС, регистрацию прав ИС (включая лицензионные соглашения по франчайзингу) и т.д.

Виды ИС

Авторское право

Авторское право распространяется на научные, литературные и художественные произведения, а также на компьютерные программы, базы данных и возникает при создании объекта ИС с указанием имени автора. При этом не требуется никаких регистрационных процедур.

Знак авторского права состоит из: «[©] [имя правообладателя] [год первой публикации]».

Промышленная собственность (изобретения, полезные модели, промышленные образцы)

Право на промышленную собственность принадлежит ее авторам и удостоверяется патентом. Регистрация промышленной собственности в Агентстве ИС подтверждается выданными патентами. Срок действия патента составляет от 5 до 20 лет, в зависимости от вида промышленной собственности.

Товарный знак

Товарные знаки также подлежат государственной регистрации. Узбекистан является участником Мадридского соглашения о международной регистрации знаков (1891 г.) и Протокола к этому соглашению (1989 г.), Женевской конвенции об охране интересов производителей фонограмм от незаконного воспроизводства их фонограмм (1971 г.) и Парижской конвенции по охране промышленной собственности (1883 г.). Организации, зарегистрировавшие должным образом свои товарные знаки в других государствах-членах, могут распространить их действие и защиту на Узбекистан посредством вторичной регистрации, подав заявку либо в ВОИС. либо в Агентство ИС.

Товарный знак получает правовую защиту после его регистрации и действует до 10 лет.

5.3 Разрешение споров

Общие сведения

Основными источниками права в Узбекистане являются кодифицированные нормативноправовые акты. Местные и иностранные компании могут воспользоваться традиционным (государственные суды) или альтернативным (арбитраж и медиация) способами разрешения споров.

Законы и нормативные акты

Судебная система Узбекистана регулируется Конституцией, Законом «О судах», Законом «Об исполнении судебных актов и актов иных органов», и др. Пленум Верховного суда издает обязательные постановления по различным аспектам права и разрешения споров для обеспечения единого и правильного толкования законодательства.

Кроме того, процессуальные требования разрешения споров и судебных процессов устанавливаются соответствующими процессуальными кодексами, которые варьируются в зависимости от характера дела: Экономический процессуальный кодекс, Кодекс об административном судопроизводстве, Гражданский процессуальный кодекс и Уголовно-процессуальный кодекс.

Ответственные государственные учреждения

Государственные суды

Судебная система Узбекистана состоит из Конституционного суда, Верховного суда, военных судов, а также административных, гражданских, уголовных и хозяйственных судов различных уровней.

Судебный состав по рассмотрению инвестиционных споров и дел о конкуренции («Судебный состав»)

Судебный состав был образован в 2020 году и уполномочен разрешать инвестиционные споры между крупными инвесторами (физическими или юридическими лицами, чьи инвестиции превышают 20 млн. долл.) и государственными органами, а также дела о

конкуренции. По ходатайству крупных инвесторов Судебный состав разрешает инвестиционные споры и дела о конкуренции в качестве суда первой инстанции.

Альтернативные методы разрешения споров

Внутренний арбитраж

Внутренние арбитражные суды являются негосударственными органами, разрешающими споры, возникающих из гражданских правоотношений между хозяйствующими субъектами в соответствии с законодательством Республики Узбекистан. Такие суды делятся на две категории: временные и постоянные.

Международный коммерческий арбитраж

Международный коммерческий арбитражный (третейский) суд в Узбекистане регулируется Законом «О международном коммерческом арбитраже» от 16 февраля 2021 года. В нем изложена нормативная база для создания и деятельности международных арбитражных судов⁵.

Поскольку Узбекистан является участником Нью-Йоркской конвенции, решения иностранных арбитражных судов могут быть исполнены в стране. Узбекистан является участником других международных многосторонних и региональных договоров, регулирующих международный коммерческий и инвестиционный арбитраж, включая Конвенцию МЦУИС.

Ташкентский международный арбитражный центр (ТМАЦ)

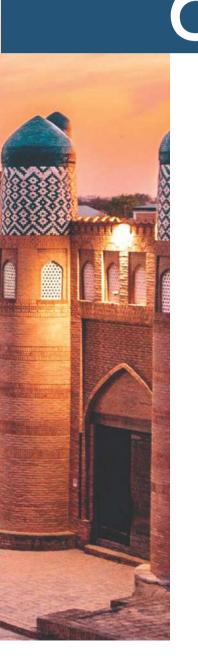
ТМАЦ располагает полномочиями по разрешению споров посредством арбитража и медиации. Он оказывает консультационные услуги отечественным и иностранным хозяйствующим субъектам и инвесторам по предотвращению споров, связанных с инвестициями (включая споры между инвесторами и государством).

Медиация

3 июля 2018 года в Узбекистане был принят Закон «О медиации» в качестве нормативной базы для проведения процедуры медиации⁶.

⁵ Закон вступил в силу только 18 августа 2021 года. Однако до сих пор в местное законодательство не внедрены механизмы принудительного исполнения (например, судебный запрет, ограничительный приказ).

⁶ До настоящего времени практика медиации не использовалась на регулярной основе, поскольку национальное законодательство не предусматривает инструментов для принудительного исполнения соглашений о медиативном урегулировании.



Трудовые отношения и человеческие ресурсы

6 Трудовые отношения и человеческие ресурсы

Законы и нормативные акты

Трудовые отношения регулируются в основном Трудовым кодексом Республики Узбекистан, законами, устанавливающими общие процедуры, и коллективными договорами работодателей.

Законодательство одинаково применимо ко всем работодателям и работникам, осуществляющим деятельность на территории Узбекистана. Таким образом, иностранные граждане, работающие в Узбекистане, имеют те же права и обязанности, что и граждане Узбекистана.

Ответственные государственные учреждения

Государственным органом, регулирующим трудовые отношения, является Министерство занятости и трудовых отношений (МЗТО). Федерация профсоюзов Узбекистана осуществляет надзор и контроль за соблюдением трудового законодательства на местном уровне.

Ключевые аспекты при найме персонала

Национальная трудовая система Узбекистана является относительно социально ориентированной: работникам предоставляется существенный спектр прав и защиты. Возраст приема на работу - 16 лет (условный), полная трудоспособность достигается в 18 лет. Трудовые договоры могут быть бессрочными или ограниченными по сроку действия (до 5 лет) или по конкретному поручению.

Политика вознаграждений

- По состоянию на июнь 2022 года минимальная заработная плата составляет 920 000 сумов (около 90 долл.) в месяц. Выше минимальной заработной платы работодатели и работники могут свободно определять вознаграждение в трудовом договоре в национальной валюте.
- Условия и размеры вознаграждения и другие выплаты, перечисленные в трудовом договоре, должны производиться в национальной валюте.
- В случае если работник работает сверхурочно или в установленные для него выходные или праздничные дни, работодателю необходимо выплатить работнику не менее чем в двойном

- размере или предоставить соответствующий отгул (компенсационное время).
- Сотрудники, работающие в районах с тяжелыми или неблагоприятными условиями, имеют право на дополнительную заработную плату.

Рабочие часы и отпуска

- Количество рабочих часов в неделю при полной занятости составляет **40** часов.
- Работники имеют право на свободное время в течение рабочего дня (обычно час на обед).
- Работодатели могут выбрать пяти- или шестидневную рабочую неделю, при этом общим выходным днем является воскресенье.
- Работники имеют право на ежегодный оплачиваемый отпуск продолжительностью не менее 15 рабочих дней.

Социальное страхование и оплата труда работников

Все работники подлежат государственному социальному страхованию, которое финансируется за счет социального налога, уплачиваемого работодателями. Застрахованные работники (и члены их семей) имеют право на получение пособий по временной нетрудоспособности, пенсии, по случаю потери кормильца, беременности и родам.

Испытательный срок

Трудовой договор может предусматривать испытательный срок не более трех месяцев. Испытательный срок не может применяться к беременным женщинам, матерям с детьми до трех лет или выпускникам, ищущим работу в течение трех лет после окончания учебы.

Требования к расторжению трудового договора и уведомлению

Согласно трудовому законодательству Узбекистана, трудовой договор может быть расторгнут на следующих основаниях:

- Согласие обеих сторон
- Истечение срока действия трудового договора
- Основания, предусмотренные трудовым договором
- События, не зависящие от воли сторон.

Работник может расторгнуть трудовой договор по собственной инициативе в любое время, уведомив об этом работодателя за две недели.

Трудовой договор может быть расторгнут по инициативе работодателя только в следующих случаях:

- Снижение потребности в человеческих ресурсах в связи с изменением производственной деятельности или ликвидацией предприятия
- Непригодность сотрудника для работы на данной должности
- Систематические дисциплинарные нарушения на рабочем месте или однократное грубое нарушение⁷
- Замена сотрудника, работающего неполный рабочий день, на сотрудника, работаю-

- щего полный рабочий день
- Расторжение трудовых договоров с руководителями высшего звена при смене собственника предприятия
- Достижение работниками пенсионного возраста

Срок уведомления о расторжении трудового договора по инициативе работодателя составляет от трех дней (за нарушения) до двух месяцев (при смене собственника или ликвидации).

Представительные органы работников

Представительные органы, такие как профсоюзы, защищают и отстаивают права и интересы работников. Работники также могут избрать в своей организации специальный орган (комитет) для представления и защиты прав и интересов трудящихся.

Привлечение иностранного персонала

Для трудоустройства иностранных граждан в Узбекистане требуется как рабочая виза, так и разрешение на работу. Узбекистан имеет безвизовый режим с Азербайджаном, Арменией, Беларусью, Грузией, Казахстаном, Молдовой, Россией и Украиной. Несмотря на то, что гражданам этих стран не требуется получение въездной или рабочей визы, им все равно необходимо получить разрешение на работу.

| Въездная виза | Въездная виза, предпочтительно рабочая виза, требуется всем иностранным наемным работникам до их приезда в Узбекистан с целью трудоустройства. Иностранным гражданам следует обратиться в посольство Узбекистана в стране пребывания для получения въездной визы. Работодатель должен подать документы, необходимые для получения визы, в Министерство иностранных дел, которое в свою очередь выдаст иностранному работнику номер визового подтверждения, который он будет использовать для подачи |
|--------------------------------------|--|
| | заявления на получение визы. |
| Разрешение на работу | Разрешение на работу обязательно для всех иностранных работников. Получение разрешения на работу для своих сотрудников является ответственностью работодателей, которые должны обратиться в Агентство по внешней трудовой миграции при Министерстве занятости и трудовых отношений Республики Узбекистан для получения разрешения на работу. |
| | Разрешения на работу классифицируются как разрешения для обычных работников , квалифицированных работников или высококвалифицированных работников . Класс определяет продолжительность действия разрешения на работу и применимые сборы. |
| Получение рабочей | Иностранные граждане, находящиеся на территории Узбекистана без рабочей визы, должны получить ее для осуществления трудовой деятельности в Узбекистане после получения разрешения на работу. |
| визы на территории Узбекистана | Работодатель должен подать в Министерство внутренних дел Республики Узбекистан анкету на получение визы и изменить действующую въездную визу иностранного гражданина (обычно B-2) на визу категории «E». Е-виза оформляется в течение 2-3 дней на срок действия разрешения на работу. |

⁷ Однократное грубое нарушение означает нарушение важного аспекта трудовой дисциплины в рамках внутреннего трудового распорядка.

49

Перечень предприятий, акции которых будут публично выставлены на торги на фондовой бирже в период с 2022 по 2023 годы

| No. | Наименование предприятия | Деятельность |
|-----|---|--|
| 1 | АО «Узметкомбинат» | Металлургия |
| 2 | АО «Узбекнефтегаз» | Нефтегазовая отрасль |
| 3 | АО «Узбекгеофизика» | Нефтегазовая отрасль |
| 4 | АО «Национальный банк внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан» | Финансы (банк) |
| 5 | АК «Народный банк» | Финансы (банк) |
| 6 | АКБ «Агробанк» | Финансы (банк) |
| 7 | АКБ «Микрокредитбанк» | Финансы (банк) |
| 8 | АКБ «Кишлок курилиш банк» | Финансы (банк) |
| 9 | АК «Алокабанк» | Финансы (банк) |
| 10 | АО «Узагросугурта» | Финансы (страхование) |
| 11 | АО «Узбекинвест» | Финансы (страхование) |
| 12 | AO «Alskom» | Финансы (страхование) |
| 13 | AO «Universal Sug'urta» | Финансы (страхование) |
| 14 | АО «Курилишмашлизинг» | Финансы (лизинг) |
| 15 | AO «Uzbekistan Airways» | Авиатранспортная отрасль |
| 16 | АО «Узтрансгаз» | Газотранспортная отрасль |
| 17 | АО «Узавтопром» | Автомобильная промышленность |
| 18 | AO «UzAuto Motors» | Автомобильная промышленность |
| 19 | AO «O'ztemiryo'lkonteyner» | Контейнерные перевозки |
| 20 | АО «Узбекистон почтаси» | Почтовая связь |
| 21 | АК «Дори-Дармон» | Оптовая и розничная торговля фармацевтической продукцией |

Список стран, с которыми Узбекистан имеет торгово-экономический режим наибольшего благоприятствования

| Австрия | Египет | Литва | Турция |
|----------------|-------------|------------|--------------------|
| Афганистан | Израиль | Мальта | Финляндия |
| Бангладеш | Индия | Люксембург | Франция |
| Бельгия | Индонезия | Нидерланды | Хорватия |
| Болгария | Ирландия | Португалия | Чешская республика |
| Бразилия | Испания | Пакистан | Швеция |
| Великобритания | Италия | Польша | Швейцария |
| Венгрия | Иордания | Словения | Эстония |
| Вьетнам | Кипр | Румыния | Япония |
| Германия | Южная Корея | Словакия | Саудовская Аравия |
| Греция | Китай | Сингапур | Малайзия |
| Дания | Латвия | США | |

Руководство Министерства инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан

Обязанности



Ходжаев Жамшид Абдухакимович

Заместитель Премьер-министра Республики Узбекистан Министр инвестиций и внешней торговли

E-mail: j.khodjayev@mift.uz Phone: (998 71) 238-50-00 Инвестиции, торговля и внешнеэкономическая деятельность Республики
Узбекистан



Кудратов Лазиз Шавкатович

Первый заместитель министра инвестиций и внешней торговли E-mail: l.kudratov@mift.uz

Phone: (998 71) 238-51-51

- координация двустороннего сотрудничества с зарубежными странами
- повышение глобальной конкурентоспособности и улучшение инвестиционного климата Узбекистана



Холмуродов Нозимжон Косимович

Первый заместитель министра инвестиций и внешней торговли E-mail: n.kholmurodov@mift.uz Phone: (998 71) 238-50-97

 региональное развитие и отраслевое управление (горнодобывающая промышленность, производство строительных материалов, легкая и электротехническая промышленность, сельское хозяйство, социальная сфера, фармацевтика и финансы)



Абидов Бадриддин Нурутдинович

Заместитель министра инвестиций и внешней торговли

E-mail: b.abidov@mift.uz Phone: (998 71) 238-50-81

- вступление в ВТО
- сотрудничество с Многопартнерским трастовым фондом ООН по человеческой безопасности для региона Приаралья в Узбекистане (МПТФЧБ);
- тарифное и нетарифное регулирование



Рахимов Бахтиёр Абдуганиевич

Заместитель министра инвестиций и внешней торговли

E-mail: b.rahimov@mift.uz Phone: (998 71) 238-50-96

- развитие торгового потенциала
- отраслевое управление (логистика и транспорт)



Вакант

Заместитель министра инвестиций и внешней торговли,

- координация с МФИ и двусторонними партнёрами по развитию
- координация внешнего заимствования, грантовых средств и средств технического содействия в рамках программ «Официальная помощь развитию»
- отраслевое управление (нефтегазовая, энергетическая, химическая отрасли и инфраструктура)

Обязанности



Рустамов Олимхон Бакиевич

Заместитель министра инвестиций и внешней торговли

E-mail: o.rustamov@mift.uz Phone: (998 71) 238-51-10

- формирование и мониторинг ежегодной государственной инвестиционной программы
- координация деятельности СЭЗ
- координация деятельности 14 региональных подразделений министерства



Тешабаев Хуррам Фатихович

Заместитель министра инвестиций и внешней торговли, Директор Центра разработки инвестиционных проектов E-mail: kh.teshabaev@mift.uz

Phone: (998 71) 252-20-98

 разработка и реализация новых инвестиционных проектов



Саттаров Дилшод Нематович

Генеральный директор Узбекского агентства по техническому регулированию

E-mail: uzst@standart.uz Phone: (998 71) 202-00-11 Реализация государственной политики в области технического регулирования, стандартизации, сертификации и метрологии



Мурадов Улугбек Хашимджанович

Директор Агентства продвижения

экспорта

E-mail: info@epauzb.uz Phone: (998 71) 207-05-09

- информационная и финансовая поддержка экспортеров
- анализ экспортных рынков
- продвижение узбекских брендов и продукции за рубежом



Касимходжаев Улугбек Патхидинович

Директор Агентства по привлечению иностранных инвестиций E-mail: uzipa@invest.gov.uz

Phone: (998 71) 202-02-10

- информационная и правовая поддержка иностранных инвесторов
- продвижение инвестиционных возможностей в Узбекистане
- содействие иностранным и отечественным инвесторам



Рахимов Шохрух Хамидович

Директор Агентства по международному сотрудничеству и развитию

E-mail: r.rakhimov@asd.uz Phone: (998 71) 202-09-59

- реализация и мониторинг инвестиционных проектов, реализуемых за счет внешнего заимствования
- мониторинг прозрачности процедур закупок.

Полезные контакты: Правительственные организации

Министерство инвестиций и внешней торговли

Адрес: ул. Ислама Каримова 1, Ташкент,

100029

Тел.: (998 71) 238-50-00,

Горячая линия: (998 71) 238-50-05 E-mail: info@mift.uz; mift@exat.uz

Сайт: www.mift.uz

Агентство по привлечению иностранных инвестиций Республики Узбекистан

Адрес: ул. Тараса Шевченко, 34, Ташкент,

100060

Тел.: (998 71) 202-02-10 E-mail: uzipa@invest.gov.uz Сайт: https://invest.gov.uz/

Министерство финансов

Адрес: ул. Истиклол, 29, Ташкент, 100017

Тел.: (998 71) 239-12-52, (998 71) 239-15-69 Факс: (998 71) 244-56-43

E-mail: info@mf.uz Сайт: www.mf.uz

Центральный банк Республики Узбекистан

Адрес: ул. Ислама Каримова 6, Ташкент,

100001

Тел.: (998 71) 212-62-05, (998 71) 200-00-44 Факс: (998 71) 233-35-09 E-mail: info@cbu.uz

Сайт: https://cbu.uz/ru/

Министерство экономического развития и сокращения бедности

Адрес: ул. Ислама Каримова 45А, Ташкент,

100003

Тел.: (998 71) 232-63-20

Горячая линия: (998 71) 207-71-73

Факс: (998 71) 232-63-72 E-mail: info@mineconomy.uz Сайт: https://mineconomy.uz/ru

Министерство юстиции

Адрес: ул. Сайилгох, 5, Ташкент, 100047

Тел.: (0371) 207-04-43 E-mail: info@adliya.uz Сайт: www.minjust.uz

Министерство иностранных дел

Адрес: ул. Амира Темура, 3, Ташкент,

100000

Тел.: (998 71) 233-80-98 Факс: (998 71) 239-15-17 E-mail: info@mfa.uz Сайт: www.mfa.uz

Министерство сельского хозяйства

Адрес: ул. Университетская 2, Кибрайский

район, 100140

Тел.: (998 71) 206-70-30 E-mail: info@agro.uz

Cайт: https://www.agro.uz/

Министерство энергетики

Адрес: ул. Истикбол, 21, Ташкент, 100047

Тел.: (998 71) 233-80-98 Факс: (998 71) 239-15-17 E-mail: info@minenergy.uz Сайт: https://minenergy.uz/ru

Министерство здравоохранения

Адрес: ул. Навоий, 4. Шайхантоурский

район, Ташкент, 100011 Тел.: (998 71) 239-47-95 E-mail: info@ssv.uz

Сайт: https://ssv.uz/ru

Министерство строительства

Адрес: vл. Абая. 6. Ташкент. 100011

Тел.: (998 71) 210-11-04 Факс: (998 71) 210-11-04

E-mail: info@mc.uz

Сайт: https://mc.uz/?lang=ru

Министерство по развитию информационных технологий и коммуникаций

Адрес: Проспект Амира Темура, 4, Ташкент,

100047

Тел.: (998 71) 238-41-59 Факс: (998 71) 239-87-82 E-mail: info@mitc.uz Сайт: www.mitc.uz

Министерство дошкольного образования

Адрес: ул. Амира Темура, 17, Мирабадский

район, Ташкент, 100070 Тел.: (998 71) 207-04-08 E-mail: info@mpe.uz Сайт: https://mpe.uz/ru

Министерство народного образования

Адрес: ул. Навоий, 2а, Шайхантохурский

район. Ташкент. 100187 Тел.: (998 71) 241-01-86 E-mail: info@xtv.uz

Cайт: https://www.uzedu.uz/

Министерство высшего и среднего специального образования

Адрес: ул. Чимбай-2, дом 96, Ташкент,

100095

Тел.: (998 71) 246-10-81 E-mail: edu@exat.uz

Сайт: https://www.edu.uz/

Министерство занятости и трудовых отношений

Адрес: ул. Миробод, 15, Ташкент, 100100

Тел.: (998 71) 239-41-21

Горячая линия: (998 71) 200-06-00

E-mail: info@mehnat.uz Сайт: https://mehnat.uz/ru

Неправительственные организации

Ассоциация банков Узбекистана

Адрес: ул. A. Ходжаева, 1, Ташкент, 100027

Тел.: (998 71) 238-69-61 Факс: (998 71) 238-69-62 E-mail: office@uba.uz Сайт: https://uba.uz/ru/

Торгово-промышленная палата **Узбекистана**

Адрес: ул. Амира Темура, 4, Ташкент,

100047

Тел.: (998 78) 150-60-06 E-mail: info@chamber.uz Сайт: www.chamber.uz

Американская торговая палата в **Узбекистане**

Адрес: ул. Тараса Шевченко, 21А, офис 505. Ташкент. Узбекистан. 100060

Тел.: (998 78) 140 08 77

E-mail: amcham.assistant@amcham.uz

Cайт: https://amcham.uz/

